

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ | 3 ИЮНЯ 2017

МАТЕРИАЛЫ
МЕЖДУНАРОДНОЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ
КОНФЕРЕНЦИИ

СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

ЦНИК



ЦЕНТР
НАУЧНЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ
И КОНСАЛТИНГА

Центр научных исследований и консалтинга

Современные направления научных исследований

**Сборник статей
Международной научно-практической конференции
3 июня 2017 г.**

Санкт-Петербург
ЦНИК
2017

УДК 001.1
ББК 60

Редакционная коллегия: к.э.н., Ю.П. Грабоздин (отв. редактор),
к.т.н., А.А. Ермошкин, к.п.н., доцент М.В. Шингарева.

С03

Современные направления научных исследований: сборник статей Международной научно-практической конференции (3 июня 2017 г., г. Санкт-Петербург). - Самара: ЦНИК, 2017. - 76 с.
ISBN 978-5-9500398-0-5

Настоящий сборник составлен по итогам Международной научно-практической конференции "Современные направления научных исследований", состоявшейся 3 июня 2017 г. в г. Санкт-Петербург. В сборнике статей рассмотрены актуальные проблемы в современной науке, включая вопросы экономических, юридических, педагогических, технических, социологических, философских, сельскохозяйственных наук и архитектуры.

Данный сборник предназначен для широкого круга читателей, проявляющих интерес к современным научным разработкам молодых ученых, преподавателей и научных работников, с целью применения результатов исследований в научной и педагогической работе.

Все статьи проходят экспертную оценку (рецензирование). Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов, публикуемых статей. Статьи представлены в авторской редакции. Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов. При перепечатке материалов сборника статей Международной научно - практической конференции ссылка на сборник статей обязательна.

Сборник статей постатейно размещён в научной электронной библиотеке eLibrary.ru и зарегистрирован в Российском индексе научного цитирования (РИНЦ) по договору № 442-02/2017К от 21 февраля 2017 г.

УДК 001.1
ББК 60

ISBN 978-5-9500398-0-5

© ООО "Центр научных исследований
и консалтинга", 2017
© Коллектив авторов, 2017

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338.242

К.Р. Аманчаева

магистр менеджмента, докторант PhD,
старший преподаватель кафедры "Менеджмент"

А.Б. Кизимбаева

к.э.н., доцент кафедры "Менеджмент"

С.Р. Абдиева

магистр, старший преподаватель кафедры "Менеджмент"
Каспийский государственный университет
технологий и инжиниринга им.Ш.Есенова
г. Актау, Республика Казахстан

НАУЧНАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

Инновационный потенциал региона является комплексной величиной из разных составляющих, таких как, научная, ресурсная, материально-техническая, кадровая и т.д., и несет в себе большой интерес.

Понятие инновации произошло от англ. "innovation" - нововведение, новшество, новаторство, под инновациями разные авторы понимают использование новшеств в виде новых технологий, видов продукции и услуг, новых форм организации производства и труда, обслуживания и управления.

Понятия "инновации", "нововведения", связанные между собой, но имеют определенные различия.

Под новшеством понимается новый порядок, новый метод, изобретение, новое явление. Словосочетание "нововведение" в буквальном смысле означает процесс использования новшества. С момента принятия к распространению новшество приобретает новое качество и становится нововведением (инновацией). Период времени между появлением новшества и воплощением его в нововведение (инновацию) называется инновационным лагом [1].

Инновация - это внедренное новшество, обеспечивающее качественный рост эффективности процессов или продукции, востребованное рынком. Является конечным результатом интеллектуальной деятельности человека, его фантазии, творческого процесса, открытий, изобретений и рационализации. Примером инновации является выведение на рынок продукции (товаров и услуг) с новыми потребительскими свойствами или качественным повышением эффективности производственных систем. Термин "инновация" происходит от латинского "novatio", что означает "обновление" (или "изменение") и приставке "in", которая переводится с латинского как "в направление", если переводить дословно "Innovatio" - "в направлении изменений". Само понятие innovation впервые появилось в научных исследованиях XIX в. Новую жизнь понятие "инновация" получило в начале XX в. в научных работах авст-

рийского экономиста Й. Шумпетера в результате анализа "инновационных комбинаций", изменений в развитии экономических систем [2].

Инновационный потенциал региона различные авторы рассматривают с точки зрения комплекса составных элементов, или составляющих, таких как:

- кадровая составляющая;
- материально-техническая составляющая;
- информационная составляющая;
- организационная составляющая;
- финансовая составляющая;
- научная составляющая.

Научная составляющая или научный потенциал имеет важное значение в инновационном потенциале региона.

К настоящему времени наиболее распространенными являются три основных подхода к оценке потенциалов: ресурсный; деятельностный; комбинированный;

В рамках ресурсного подхода считается, что он определяется имеющимися у научно-технической системы ресурсами (кадровыми, материально-техническими, информационными, финансовыми), а также ее внутренней организацией.

При использовании деятельностного подхода исходят из того, что он проявляется, в конечном счете, в развитии общества, которое представляет собой многообразный процесс, охватывающий научную, производственно-экономическую и социальную сферу, что и должно находить отражение в соответствующем наборе показателей.

Ресурсный и деятельностный подходы вытекают из двух различных трактовок научного потенциала, а именно:

- с позиций предпосылок научной (научно-технической) деятельности;
- с точки зрения результатов научно-технического труда, выступающих, в свою очередь, в качестве предпосылок процесса производства.

Выделяются три основные стадии реализации модели воспроизводственного процесса для научно-технического потенциала:

- формирование научного потенциала;
- реализация научного потенциала, как свойства научно-технической деятельности;
- использование научного потенциала, как элемента общественного производства.

В связи с этим наиболее часто используется комбинированный подход к оценке научного потенциала на основе учета совокупности, как ресурсов научно-технической деятельности, так и результатов этой деятельности в виде новых научных знаний и их практического применения.

При наличии количественных значений каждого из показателей, характеризующих научно-технический потенциал, возможны два подхода к дальнейшей оценке потенциала:

- векторный, при котором научно-технический потенциал представляется в виде набора чисел, отражающих отдельные стороны и проявления потенциала;
- скалярный, при котором производится "свертка" частных показателей в интегральный (агрегированный) показатель, принимаемый за численную оценку потенциала (индикатор потенциала) [3].

Далее показан рекомендуемый список показателей, необходимый для расчета интегрального показателя: объем инновационных товаров (работ, услуг); удельный вес числа

организаций выполнявших исследования и разработки, в общем числе предприятий и организаций; удельный вес персонала, занятого исследованиями и разработками в среднегодовой численности занятых в экономике; удельный вес внутренних текущих затрат на исследования и разработки в валовом региональном продукте (ВРП); удельный вес исследователей, занятых исследованиями и разработками, в среднегодовой численности занятых в экономике; удельный вес исследователей, имеющих ученую степень, занятых исследованиями и разработками, в среднегодовой численности занятых в экономике; удельный вес организаций, ведущих подготовку докторантов; количество выданных патентов на 10000 занятого населения; число созданных передовых производственных технологий на 10000 предприятий; затраты на технологические инновации; стоимость основных фондов; инвестиции в основной капитал на одного занятого в экономике.

Из-за сложной и противоречивой ситуации в социально-экономическом развитии регионов страны, возникает необходимость постоянно учитывать и корректировать определенные стороны инновационного потенциала, в соответствии со временем и состоянием экономики: учесть и вовремя скорректировать состояние кадровой, материально-технической, информационной, организационной, финансовой и научной составляющих или потенциалов, которые могут дать сравнительные преимущества региона в экономике; постепенное развитие наукоградов при университетах; дальнейшее развитие бизнес-инкубаторов и технопарков в регионах; стимулирование науки и инновационных разработок на предприятиях; формирование нормативно-правовой базы содействующая развитию науки.

Список литературы

1. Inven Tech: "Понятие инноваций": [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.inventech.ru/lib/predpri/predpr0052/>

2. Википедия: "Инновация": [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://ru.wikipedia.org/wiki/%C8%ED%ED%EE%E2%E0%F6%E8%FF>

3. Инновационный менеджмент. / Под редакцией П.Н.Завлина, А.К.Казанцева, Л.Э.Миндели. М.: Центр исследований и статистики науки, 2006г

© К.Р. Аманчаева, А.Б. Кизимбаева, С.Р. Абдиева, 2017

УДК 338

Х.Ш. Вейсалова
студент

С.Ш. Вейсалова
студент

Курганский государственный университет
г. Курган, Россия

ИНВЕСТИЦИИ В ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК КЛЮЧЕВОЙ ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОМПАНИИ

Любой современной фирме приходится сталкиваться с жесткой конкуренцией на рынке, работать в условия неопределенности и риска. Перед фирмой стоит проблема не только выжить, но и обеспечить свое непрерывное развитие [4]. В связи с

этим актуализируется проблема поддержания и повышения конкурентоспособности, а также поиска и создания новых источников конкурентных преимуществ. Фирмы решают проблемы различными способами, действуя в зависимости от складывающихся условий и обстоятельств. В основе решения лежит деятельность фирмы по созданию и реализации конкурентных преимуществ.

Одним из источников создания конкурентных преимуществ являются знания [3, с. 58-60]. Управлению знаниями отводится главное место в конкурентной борьбе. Так как технологии - это информация, специфический вид знаний, то их значение в конкурентной борьбе огромно. Несомненно, тот, кто владеет информацией, обладает несравнимым преимуществом.

Информационные технологии позволяют рационально управлять всеми видами ресурсов предприятия. Так как ресурсы всегда ограничены, ключевой фактор успеха компании - это принятие современного и правильного управленческого решения относительно концентрации ресурсов для достижения положительного эффекта [8, с. 769-772]. Благодаря предоставляемым по средству информационных технологий сведениям фирма имеет возможность осуществить концентрацию ресурсов в нужное время и в нужном месте, расширяя, таким образом, производственные возможности фирмы, что очень важно для поддержания конкурентоспособности.

В общем смысле под конкурентоспособностью понимается способность фирмы опережать других, используя свои преимущества в достижении поставленных задач.

Конкурентоспособность - одна из важнейших интегральных характеристик, которые используются для оценки эффективности экономической деятельности хозяйствующих субъектов. Конкурентоспособность - способность субъекта выдержать конкуренцию [1, с. 534]. Конкурентное преимущество фирмы на рынке появляется на основе предоставления потенциальным потребителям продукции, которая даёт большую ценность за ту же цену (диверсификация), или равной ценности, однако уже за меньшую цену (низкие издержки). Информационные технологии дают возможность применять преимущества в стратегии лидерства по издержкам в полной мере [6, с. 153-157].

Инвестиции в ИТ могут принести предприятию и прямые выгоды, которые непосредственно влияют на ее денежные потоки, и косвенные, которые повышают инвестиционную привлекательность и даже стоимость фирмы [7, с. 194-205]. Кроме того, наличие знаний, получаемых по средствам информационных технологий, создают благоприятные условия для увеличения производительности и снижения затрат фирмы.

Внедрение информационных технологий - это достаточно дорогостоящий и длительный по времени проект, зависящий от масштаба задач, которые ставит перед собой фирма [5, с. 141-145]. Как правило, инвестиционные ресурсы фирмы всегда ограничены [2, с. 52-64], в связи с этим возникает вопрос о том, какое именно влияние эти инвестиции оказывают на деятельность фирмы.

Прежде чем принять решение о вложении денежных средств в инвестиции, фирме необходимо тщательно оценить их эффективность.

Современные направления научных исследований

Экономическая эффективность - это относительная величина, рассчитываемая как отношение эффекта к понесенным затратам. В качестве эффекта может выступать повышение объемов производства, рост прибыли, снижение себестоимости, рост производительности.

В инвестиционном анализе для оценки эффективности широко используется понятие NPV (от англ. чистая приведенная стоимость).

$$NPV = \sum_{i=1}^n \frac{NCF_i}{(1+r)^i} - Inv,$$

где Inv = начальные инвестиции;

r - ставка дисконтирования;

NCF_i - чистый поток для i -го периода.

При положительном значении NPV инвестирование является эффективным. Положительная чистая дисконтируемая стоимость (NPV) денежных потоков, которые генерируются такими инвестициями, способствует росту ценности фирмы, ее акций.

Также оценить экономическую эффективность инвестиций можно при помощи финансового коэффициента ROI (от англ. return on investment), который иллюстрирует уровень убыточности или доходности бизнеса, учитывая сумму сделанных в этот бизнес инвестиций.

$$ROI = \frac{\text{Прибыль от инвестиций} - \text{стоимость инвестиций}}{\text{Стоимость инвестиций}} * 100\%$$

Если коэффициент $ROI > 0$, значит, проект является эффективным и будет приносить прибыль. Информационные технологии позволяют повышать эффективность деятельности фирмы за счет автоматизации процессов производства и снижения административно-управленческого аппарата и вспомогательных служб. Таким образом уменьшаются затраты и увеличивается прибыльность фирмы. Однако инвестирование в информационные технологии может не принести ожидаемых результатов. Поскольку инвестиционные решения необходимо принимать на альтернативной основе, необходимо учитывать, что оценка на уровне отдельных компаний не всегда позволяет учитывать рыночные тенденции, которые возникают в процессе конкурентной борьбы, а так же внешние возможности и препятствия, следовательно, не может характеризовать весь рынок и "считаться сколько-нибудь показательной".

Информационные технологии - это в большинстве своём инструмент управления. Следовательно, как и любой другой инструмент, он контролирует ход бизнес-процессов и координации при достижении цели. Просто обладать этим инструментом недостаточно, поэтому необходимо грамотно пользоваться ИТ.

Таким образом, в условиях жесткой конкуренции фирмам для того, чтобы оставаться конкурентоспособными на рынке, необходимо инвестировать в информационные технологии, которые играют ведущую роль в совершенствовании производственного процесса, снижения себестоимости продукции, обновления номенклатуры и

ассортимента продукции, внедрении новых прогрессивных принципов управления, формируя главные конкурентные преимущества.

Список литературы

1. Гальперина В.М. Теория фирмы. - СПб.: Экономическая школа, 2009.
2. Козырь Н.С., Лобов А.В. Конкурентоспособность кредитной поддержки малого и среднего бизнеса в Краснодарском крае // Финансы и кредит. - 2015. - № 23 (647).
3. Костецкий А., Старкова Н. Информационно-интеллектуальные факторы функционирования фирмы: основные термины и понятия // Экономика: теория и практика. - 2003. - № 5.
4. Попиков А.А. Методы организации производственных процессов наукоемкого предприятия: диссертация ... кандидата экономических наук: 05.02.22 / Воронежский государственный технический университет. - Воронеж, 2013.
5. Солопов П. Комплексный подход к оценке целесообразности инвестиций в информационные технологии: учебное пособие. - СПб.: Питер, 2013.
6. Старков И.С., Старкова Н.О. Моделирование процесса управления изменениями в информационной системе предприятия // Вестник Ростовского государственного экономического университета (РИНХ). - 2008. - № 25.
7. Старкова Н.О., Старков И.С. Применение современных подходов к управлению изменениями в информационной системе предприятия // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. - 2011. - № 66.
8. Старкова Н.О., Рзун И.Г., Старков И.С. Информационные ресурсы и интеллектуальные активы современного предприятия // Экономика и предпринимательство. - 2014. - № 9.

© **Х.Ш. Вейслова, С.Ш. Вейслова, 2017**

УДК 338

Ю.С. Карасёва

магистрант

Рязанский государственный радиотехнический университет

г. Рязань, Россия

АНАЛИЗ КОНКУРЕНТНЫХ СИЛ. "ПЯТЬ СИЛ ПОРТЕРА"

Анализ пяти сил Портера - это метод, который дает возможность определить уровень конкуренции и привлекательности ведения бизнеса на конкретном рынке. Теория конкуренции Майкла Портера говорит о том, что на рынке существует пять движущих сил, которые определяют возможный уровень прибыли на рынке.

Каждая сила в модели Портера представляет собой отдельный уровень конкурентоспособности товара:

- рыночная власть покупателей,
- рыночная власть поставщиков,
- угроза вторжения новых участников,
- опасность появления товаров-заменителей (субституты),
- внутриотраслевая конкуренция (уровень конкурентной борьбы).

На рисунке представлена модель пяти конкурентных сил Портера.

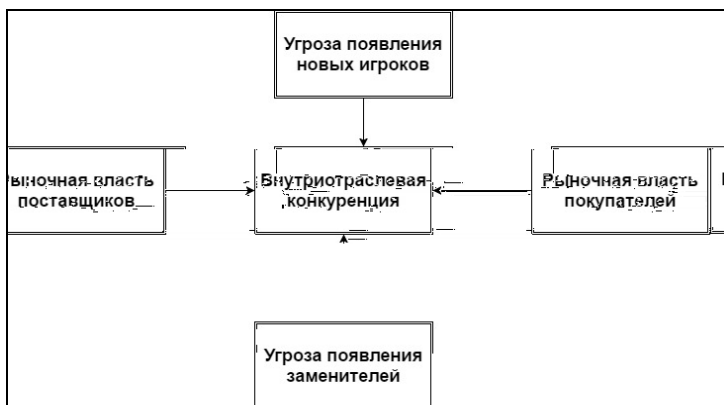


Рис. Модель пяти конкурентных сил Майкла Портера

Рассмотрим каждую силу более подробно.

Угроза появления новых игроков.

Вход потенциальных конкурентов создает опасность прибыльности компании. Угроза возможного появления на рынке новых конкурентов зависит от двух факторов [1, с.34]:

- реакции существующих конкурентов,
- наличия барьеров для входа в отрасль.

Существует шесть предпосылок, создающих барьеры для входа.

1. Экономия на масштабе. Чем больше объем производства, тем ниже затраты на производство одной единицы продукции, поэтому новому игроку сложнее достичь высокой рентабельности при выходе на рынок.
2. Дифференциация продукта. Новичкам необходимо преодолеть благосклонность потребителей к существующим маркам.
3. Потребность в капитале. При высоком начальном уровне инвестиций новым игрокам сложнее вступить на рынок.
4. Доступ к каналам распределения. Чем сложнее добраться до целевой аудитории на рынке, тем ниже привлекательность отрасли.
5. Политика правительства. Такими действиями, как лицензирование и ограничение в доступе к источникам сырья, правительство может и вовсе исключить вторжение в отрасли.
6. Прогноз в отношении реакции существующих в отрасли конкурентов. Заведомо враждебное отношение конкурентов, занимающих привилегированное положение, может служить опасениями.

Рыночная власть покупателей.

Если есть могущественные покупатели (потребители), они используют свое положение, чтобы сбить цены. И промышленные, и индивидуальные потребители обладают свойством большей чувствительности к ценам.

Рыночная власть поставщиков.

Могущественные поставщики на переговорах воспользуются своими преимуществами, чтобы взysкивать более высокие цены за свою продукцию или настаивать

вать на более выгодных условиях поставок. Например, производители персональных компьютеров ведут затяжную борьбу с корпорациями Microsoft и Intel, которые обладают рыночной силой. В Intel в результате маркетинговой кампании "Узнай, что внутри" (Intel Inside) торговым знаком защитили все, что без такой защиты стало бы просто компонентами товара [2, с.50].

Товары-заменители (субституты).

Существование полностью заменяющих продуктов формирует конкурентную угрозу, ограничивающую цены компании и ее прибыльность. Субституты представляют угрозу, когда их количество достаточно, цены доступны, потребительские свойства удовлетворительны, а переход к заменителям не сопряжен с чрезмерными расходами.

Внутриотраслевая конкуренция.

Существующие конкуренты стремятся любыми силами улучшить свое положение на рынке, завоевать потребителей рынка. Интенсивная конкуренция приводит к ценовой конкуренции, увеличению затрат на продвижение товара, иногда к повышению качества продукции, увеличению инвестиций в новые разработки. Все это снижает прибыльность отрасли.

"Некоторые доказывают необходимость включения шестой силы, в качестве которой наиболее часто выдвигается государство или технология. Я убежден в том, что роль государства или технологии не может быть понята изолированно и их влияние возможно только через посредство пяти сил" (Майкл Портер) [3, с.16].

Список литературы

1. Арутюнова Д.В. Стратегический менеджмент. Учебное пособие. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. 122 с.
2. Джоан Магретта. Ключевые идеи. Майкл Портер - М.: "Манн, Иванов и Фербер", 2013. - С. 272.
3. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов/ Майкл Е. Портер; Пер. с англ. - М.: Альпина Бизнес Букс, 2005. - 454 с.

© Ю.С. Карасёва, 2017

УДК 338.5.01

С.В. Кузнецов

магистрант

Уральский государственный экономический университет

г. Екатеринбург, Россия

МОДЕЛЬ ДИНАМИЧЕСКОГО ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ ДЛЯ РОЗНИЧНОГО МАГАЗИНА

В настоящее время предпринимательство, в особенности малое и среднее, в любой стране сталкивается с трудностями, которые крупные игроки рынка могут не заметить. Данные статистики о малом предпринимательстве России показывают стагнацию в развитии, рост неформального сектора, снижение рентабельности и

эффективности бизнеса. Недоступность низких кредитов, высокие налоги и коррупция еще больше уменьшают шансы на получение прибыли и развитие у предпринимателей. Большинство малых предприятий, как правило, борются за выживание и даже покрытие издержек, вызывают большие сложности.

В настоящее время на рынке повсеместно встречается дифференциация цен (ценовая дискриминация): например, билеты на утренние сеансы в кинотеатрах гораздо ниже, чем стоимость на вечерние сеансы. Первой компанией, которая применила ценовую дискриминацию, была *American Airlines*[1]. Компания стала устанавливать минимальные цены на билеты, которые покупали за долгое время до вылета рейса, но билеты покупаемые ближе к дате отправке реализовывались по максимальной возможной стоимости. Также встречается динамическое ценообразование в спортивной сфере, гостиничном бизнесе и в других [2].

Динамическое ценообразование - это ценовая стратегия, при которой фирма корректирует цену на свою продукцию и (или) услуги в зависимости от предполагаемого спроса в разное время. Другими словами, динамическое ценообразование заключается в том, чтобы продавать продукт нужным клиентам, в нужное время, с правильной ценой, чтобы максимизировать прибыль [3].

В данной работе рассмотрена модель динамического ценообразования для магазина розничной торговли. Магазин специализируется на сувенирной продукции, а именно на изготовлении футболок на заказ. Основными ограничениями для модели выступают производственные мощности. В данной работе рассматривается ситуация, когда рисунки на футболки наносятся прямо в магазине за короткий промежуток времени. В магазине есть заготовки чистых футболок разных размеров для переносов рисунков. Требуемое время для одного процесса изготовления футболки с рисунком 30-40 минут. Оптимальная загрузка печатного оборудования 9-11 футболок/день.

Цена на товар будет изменяться в зависимости от количества проданных футболок в течении дня. Для магазина установлена прямая зависимость выручки магазина от трафика в торговом центре, поэтому уменьшение трафика в будние дни приводит к уменьшению величины спроса и, как следствие, к уменьшению выручки в магазине [4]. Обратная тенденция с выходными днями, когда трафик увеличивается, что в свою очередь ведет к повышению величины спроса. Также были рассчитаны величины уменьшения трафика в будние дни (уменьшение на 20% по сравнению со средним значением) и рост трафика в выходные дни (рост 30% по сравнению со средним значением трафика). Данные изменения напрямую влияют на величину спроса, поэтому это будет использовано для построения модели динамического ценообразования.

Первый порог в изменении цены установлен на количестве 6 футболок в день, если за день было продано уже шесть футболок, то цена увеличивается и 7 футболок будет стоить дороже. Алгоритм изменения цены на товар в течении дня для данной модели ценообразования представлен на рисунке.

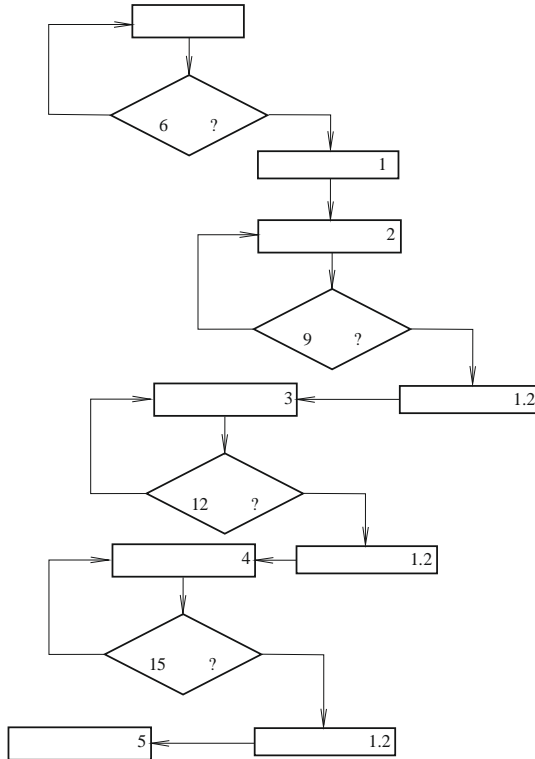


Рис. Алгоритм изменения цены

Порог в 6 футболок взят для точки безубыточности. Цена продажи футболки в начале соответствует "базовой цене" и составляет 921 рубль 21 копейка. После продажи первых шести футболок цена увеличивается на 20% и следующие три футболки продаются по 1105 рублей. Увеличение цены происходит еще несколько раз в соответствии с алгоритмом. Значения цены для каждого повышения представлены в таблице 1.

Таблица 1

Расчет цены на футболку в соответствии с алгоритмом

Наименование	Руб.
Базовая цена	921
Цена продажи 2	1105
Цена продажи 3	1326
Цена продажи 4	1591
Цена продажи 5	1910

В соответствии с алгоритмом цена на товар будет повышаться ступенчато в зависимости от количества проданных футболок. Получаем, что цена на 16 футболку будет

Современные направления научных исследований

равна 1910 рублям, что почти в два раза больше базовой цены. На практике, продажа более 16 футболок за один день соответствует предпраздничным дням в декабре и февралю. В остальном периоде такой повышенный спрос не наблюдается. Шаг в изменении цены на 20% выбран из-за изменения уровня спроса в будни и выходные.

Отличительной особенностью метода изменения цены в зависимости от количества проданных футболок заключается в автоматическом определении повышающегося спроса на продукцию. Данный метод не увеличивает стоимость товара в зависимости от сезона, однако позволяет получать выше прибыль в пиковые дни.

Данный метод предполагает сложный расчет прибыли магазина. Цена при продаже первых шести футболок остается неизменной и соответствует цене, при которой наша прибыль будет максимальной. Формулы нахождения прибыли (без учета постоянных затрат) в зависимости от общего количества проданных футболок за один день:

$$\Pi = P * Q - C, \text{ для } 1 \leq Q \leq 6 \quad (1)$$

$$\Pi = P * 6 + 1.2P * (Q - 6) - C * Q, \text{ для } 7 \leq Q \leq 9 \quad (2)$$

$$\Pi = 9.6P + 1.2^2 * P * (Q - 9) - C * Q, \text{ для } 10 \leq Q \leq 12 \quad (3)$$

$$\Pi = 13.92P + 1.2^3 P(Q - 12) - C * Q, \text{ для } 13 \leq Q \leq 15 \quad (4)$$

$$\Pi = 19.104P + 1.2^4 P(Q - 15) - C * Q, \text{ для } Q \geq 16 \quad (5)$$

где Q - общий объем продаж продукта, а $C*Q$ - переменные расходы, C - себестоимость товара (для расчетов мы приняли, что $C = 240$ рублей - средняя стоимость одной футболки).

В соответствии с функцией спроса и колебаниями величины спроса в будни и выходные дни мы имеем спрос в будние дни на уровне 6 футболок в день. Расчет прибыли будет разделен на две таблицы. В таблице 2 представлен расчет для будней (пн. - вт.).

Таблица 2

Пример расчета для будней

День недели	Коэффициент дня недели	Цена продажи (руб.)	Спрос ед/мес	Спрос ед/день	Выручка (руб.)	Прибыль (руб.)
Пн.	0,80	921,21	169	6	5178,24	3829,17
Вт.	0,80	921,21	169	6	5178,24	3829,17
Ср.	0,80	921,21	169	6	5178,24	3829,17
Чт.	0,80	921,21	169	6	5178,24	3829,17
Итого					20712,95	15316,67

В будние дни для функции спроса используется понижающий коэффициент равный 0.8. С учетом данного коэффициента спрос в будни составляет 6 футболок/день при цене в 921 рубль и 21 копейка, что соответствует точки безубыточности. Каждая последующая футболка будет уже продаваться по цене выше на 20%. Данное изменение цены позволит в дни повышенного спроса (дни, когда появляется "статический выброс") получать магазину повышенную прибыль. Из представленных данных о продажах за осенний период 2015 года следует, что бывают будние дни с продажами выше 6 футболок. Так же имеются выходные дни, когда продаж нет.

Экономические науки

Расчет выручки и прибыли от реализации футболок в выходные дни при использовании данного метода представлен в таблице 3.

Таблица 3

Расчет продаж для 9 футболок

День недели	Цена продажи с 1 по 6 ед.(руб.)	Кол-во футболок	Выручка (руб.)	Прибыль (руб.)	Цена продажи с 7 по 9 ед.(руб.)	Кол-во футболок	Выручка (руб.)	Прибыль (руб.)	
Пт.	921,21	6	5178,24	3829,17	1105,45	3	3316,35	2596,35	
Сб.	921,21	6	5178,24	3829,17	1105,45	3	3316,35	2596,35	
Вс.	921,21	6	5178,24	3829,17	1105,45	3	3316,35	2596,35	
Итого			15534,71	11487,50	Итого Общий итог			9949,05	7789,05
							25483,76	19276,55	

В соответствии с алгоритмом, представленным на рисунке 12, только первые шесть футболок будут проданы по цене 921,21 рублей, далее должно произойти повышение цены на 20%, следовательно, остальные три футболки продаются по цене 1105,45 рублей. В результате получаем за три дня выручку в 25483,76 и прибыль 19276,55 рублей. В целом за неделю выручка и прибыль соответственно равны 46196,72 рублей и 34593,22 рублей. Полученные результаты выше чем продажи по обычной цене, которые представлены в таблице 4.

Таблица 4

Результаты продаж в магазине без изменения цены

День недели	Коэффициент	Цена продажи (руб.)	Спрос ед/мес	Спрос ед/день	Выручка (руб.)	Прибыль (руб.)
пн	0,80	921,21	169	6	5178,24	3829,17
вт	0,80	921,21	169	6	5178,24	3829,17
ср	0,80	921,21	169	6	5178,24	3829,17
чт	0,80	921,21	169	6	5178,24	3829,17
пт	1,30	921,21	274	9	8414,64	6222,40
сб	1,30	921,21	274	9	8414,64	6222,40
вс	1,30	921,21	274	9	8414,64	6222,40
Итого					45956,86	33983,86

Динамическое ценообразование в первую очередь направлено на получение прибыли в дни пикового спроса на продукцию. Применение данного метода по расчетам оправдывает внедрение динамического ценообразования на предприятии. Увеличение цены на продукцию позволит увеличить прибыль, снизить нагрузку на продавцов и печатное оборудование за счет снижения спроса. Также за счет снижения спроса не потребуется сильно увеличивать время выполнения заказа на изготовление футболок с рисунком.

Нужно учитывать основной момент в динамическом ценообразовании, что любая модель строится для определенного объекта и не может быть прямо использована на стороннем объекте. В данном случае расчет коэффициентов сделан для

определенного торгового центра и определенной группы товаров на основе данных прошлых периодов магазина о выручке и трафике торгового центра. Если компания имеет несколько магазинов в разных торговых центрах (сеть), то нужно производить расчеты для каждого магазина отдельно.

Список литературы

1. Federal Energy Regulatory Commission (FERC), Assessment of Demand Response & Advanced Metering, FERC Staff Report (Docket Number: AD-06- 2-000) 2012. Available from: <http://www.ferc.gov/legal/staff-reports/12-20-12-demand-response.pdf>.

2. Кузнецов С.В. Динамические модели ценообразования // Научное обозрение. - 2016. - № 8. - С. 5-12.

3. Кузнецов С.В. Динамическое ценообразование в электронной коммерции // Экономические исследования и разработки. - 2017. - № 3. - С. 6-11.

4. Кузнецов С.В. Исследование сезонных колебаний выручки магазина с помощью регрессионного анализа // В сборнике: Современные научно-практические решения и подходы. 2016 пятая Международная научно-практическая конференция теоретических и прикладных разработок молодых ученых. - 2016. - С. 29-34.

© С.В. Кузнецов, 2017

УДК 338

Т.Г. Маклакова

аспирант

Национальный исследовательский

Томский политехнический университет

г. Томск, Россия

РОЛЬ ПОТРЕБЛЕНИЯ ДОМОХОЗЯЙСТВ В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Потребление семьи, или семейного домохозяйства, рассматривается как совокупность личного потребления его членов, или, иначе говоря, подразумевает приобретение товаров и услуг и их дальнейшего применения для удовлетворения индивидуальных и коллективных потребностей. Фактически, на протяжении долгого времени, потребление домохозяйств оставалось за рамками экономической теории и рассматривалось исключительно как непосредственное поглощение материальных благ, что приравнивалось к физиологическому процессу. Однако еще Карлом Марксом было отмечено: "Без производства нет потребления, однако и без потребления нет производства, так как производство в таком случае было бы бесцельным" [1, с. 167], что обуславливает необходимость рассмотрения личного потребления в качестве одного из существенных факторов развития национальной экономики.

Рыночная модель экономики, где в основу возлагается так называемое "общество потребления", не просто вывела утверждение "спрос рождает предложение" в разряд непреложных, но и укрепила роль личного потребления в системе нацио-

сил" [4, с. 16]. Описанная взаимосвязь реализуется благодаря участию семьи в формировании, развитии и рекреации способности к труду, через потребление необходимых для этой цели товаров и услуг.

В результате, вышеперечисленные факторы являются показателем той роли, которую играют семьи в установлении конъюнктуры рынка, являясь местом формирования, обмена, сосредоточения субъективного начала, обуславливающего потребительское поведение. В связи с чем личное потребление домохозяйств может быть признано одной из основ рыночной экономики и системы денежно-продуктового обмена в национальном хозяйстве в целом.

Список литературы

1. Маркс К. Введение (из экономических рукописей 1857-1858 гг.)// Маркс К., Энгельс Ф. Сочинения. 2-е издание. М., 1967. Том 12, с. 717.
2. Официальный сайт "Мировая статистика" - [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://world-statistics.org/> (Дата обращения: 16.02.2017).
3. Место и роль личного потребления в воспроизводственном процессе. Вестник алтайской академии экономики и права. № 3. - 2013 - с. 34-36
4. Зубко, Н. М. Экономическая теория: учебное пособие для студентов высших учебных заведений по экономическим специальностям / Н. М. Зубко, А. Н. Каллаур. - 2-е изд. - Минск : ТетраСистемс, 2014. - 383 с.

© Т.Г. Маклакова, 2017

УДК 339.543

Е.Н. Михасева

к.э.н., доцент

П.А. Тюменева

студент

Волгоградский институт управления, филиал РАНХиГС
г. Волгоград, Россия

ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ МОДЕРНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ И ЕГО ЭФФЕКТИВНОСТИ

Таможенная служба Российской Федерации, являясь неотъемлемой частью системы государственного управления внешнеэкономической деятельностью, одновременно выступает в роли одного из основных механизмов ее регулирования, сочетая функции фискального, правоприменительного и контролирующего органа. Переход Российской Федерации на инновационный тип развития экономики, изменение масштабов, характера и форм внешнеэкономической деятельности РФ обуславливают необходимость постоянного совершенствования таможенной деятельности, ее организации и принципов построения. Итак, Таможенная служба Российской Федерации, являясь неотъемлемой частью системы государственного управления внешнеэкономической деятельностью, одновременно выступает в роли одного из основных механизмов ее регулирования, сочетая функции фискального, правоприменительного и контролирующего органа. Переход Российской Федерации на инновационный тип раз-

вития экономики, изменение масштабов, характера и форм внешнеэкономической деятельности РФ обуславливают необходимость постоянного совершенствования таможенной деятельности. В настоящий момент таможенная служба РФ перешла в ведение Министерства финансов, а фискальная функция передается соответственно в ФНС России. Данная реформа проводится с целью создания единой системы администрирования налоговых и неналоговых (приравненных к налоговым) платежей. Создание единой информационной системы ФНС и ФТС должно повысить собираемость платежей в бюджет, повысить прозрачность бизнеса, и проследить всю цепочку движения товара. Началось все 15 января 2016 года, когда президент России подписал указ, передающий Федеральную таможенную службу (ФТС) в подчинение Министерству финансов. На основании данного указа фактически создается "единая система администрирования налоговых и неналоговых (приравненных к налоговым) платежей внутри системы Минфина таким образом, чтобы внутри этой системы сохранилась Федеральная налоговая служба, которая отвечает за общее методическое руководство, администрирование и сбор налогов". Таким образом, в систему входят, в частности, Пенсионный фонд (ПФР), Фонд социального страхования (ФСС) и Фонд обязательного медицинского страхования (ФОМС), а также Росалкогольрегулирование (ПАР)[1], следовательно, теперь в ведении Минфина будут сосредоточены основные источники доходов федерального бюджета. Однозначный вывод, который можно сделать на основании вышеназванного указа, заключается в том, что с 01 января 2017 года ФТС лишена фискальной функции, которая передана в ФНС. Затем вторым январским указом, Президент России предписал правительству в срок до 1 мая 2016 года внести в Госдуму законопроекты, возлагающие на "уполномоченный федеральный орган исполнительной власти" функции по администрированию страховых взносов, а также по формированию и ведению единого информационного ресурса, содержащего сведения о населении РФ. То есть президентом поставлена задача интеграции сервисов, информационных систем налоговой службы и таможенной службы, что в результате должно дать существенный прирост собираемости налогов. Безусловно, новация позволит повысить качество администрирования платежей и прозрачность ведения бизнеса. Ответственным за новую схему администрирования будет ФНС, потому что она безусловным образом продвинулась в сфере IT-технологий, необходимых для создания единой информационной базы: еще в конце 2015 года глава ФНС Михаил Мишустин заявил о работе над проектом по модернизации всей автоматизированной информационной системы - созданием АИС "Налог-3". Ее задача - хранить и обрабатывать информацию о 5 • % цию - ЦАЭ (центр федеральной х

орган. Внедряемое объединение должно повысить эффективность взаимодействия между двумя основными каналами пополнения бюджета, а многие отчетные формы, которые сейчас частично дублируют друг друга из-за различий в ведомственных подходах, значительно упростятся. Следует отметить, что единые фискальные ведомства, объединяющие налоговую и таможенную службы, существуют и в других странах, например, в Великобритании и Германии. В Германии таможенная служба также является департаментом Министерства финансов. Но есть и обратные примеры. Например, в США таможню курирует отдельное ведомство, которое также охраняет границы (U.S. Customs and Border Protection). Оно подчинено Министерству национальной безопасности США. Вместе с тем, необходимо заметить, что у ФТС и ФНС есть множество специфичных функций, как их совместить в рамках единого ведомства - самый важный вопрос объединения. Например, ФТС сейчас занимается оперативно-розыскной деятельностью, возбуждением уголовных дел (в основном в связи с декларированием товаров и иностранной валюты), ФНС же правоохранные функции не свойственны. Как поясняют в аппарате правительства, оперативно-розыскную деятельность ФТС Минфин контролировать не будет, речь идет только о контроле за поступлениями. Очевидно, что данный аспект деятельности должен быть подчинен силовым ведомствам. Основная угроза экономической безопасности Российской Федерации при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу исходит от субъектов внешнеэкономической деятельности, осуществляющих недобросовестные действия, содержащие признаки преступлений и административных правонарушений, отнесенных к компетенции таможенных органов. В этой связи основные усилия подразделений таможенных органов, осуществляющих оперативно-розыскную деятельность, направлены на предупреждение, выявление, пресечение и раскрытие преступлений и административных правонарушений, отнесенных к компетенции таможенных органов.

В данном контексте следует рассмотреть основные направления совершенствования деятельности ФТС по таким функциям, как таможенное регулирование и правоохранные деятельность.

В рамках совершенствования таможенного регулирования необходимо решение следующих актуальных задач:

1. расширение, систематизация и совершенствование информационной базы, в том числе за счет использования информационных ресурсов других федеральных органов исполнительной власти, а также ЦБ РФ;
2. ускорение таможенных операций при таможенном декларировании товаров в электронном виде;
3. дальнейшее развитие системы управления рисками с учетом необходимости формирования нормативно-правовой, методологической и информационно-технической основы единой системы управления рисками Таможенного союза;
4. категорирование участников внешнеэкономической деятельности в целях реализации принципа выборочности при проведении таможенного контроля в рамках системы управления рисками;
5. определение приоритетных отраслей экономики, развитие которых создает привлекательный инвестиционный климат, а также применение отраслевого подхода при проведении таможенного контроля;

6. обеспечение прозрачности осуществления таможенных операций, сокращение времени и количества документов, необходимых для совершения таможенных процедур при импорте (экспорте) товаров;

7. совершенствование механизмов обеспечения соблюдения запретов и ограничений в части исключения двоякого толкования перечней (списков) подконтрольных товаров при их отнесении (не отнесении) к объектам таможенного контроля;

8. предотвращение и пресечение международной торговли контрафактной продукцией путем расширения перечня объектов интеллектуальной собственности, подлежащих защите таможенными органами, расширения полномочий таможенных органов по пресечению правонарушений в сфере интеллектуальной собственности, в том числе с использованием последних достижений науки и техники.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 15.01.2016 № 12 "Вопросы Министерства финансов Российской Федерации" [Электр. ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_192434/

© Е.Н. Михасева, П.А. Тюменева, 2017

УДК 338

О.Ю. Никитина

магистрант

Рязанский государственный радиотехнический университет

г. Рязань, Россия

ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ АУТСОРСИНГА

Для ведения успешной предпринимательской деятельности и повышения конкурентоспособности необходимо искать новые пути и формы организации управления бизнесом. Одной из таких форм является аутсорсинг.

Аутсорсинг - современная методология создания высокоэффективных и конкурентоспособных организаций в условиях жесткой конкуренции трех экономических центров, сложившихся к началу XXI века в мире - США, Японии и Европы. [1]

Причиной возникновения аутсорсинга является то, что ни одна фирма не может обладать большой степенью внутренней независимостью, поэтому ряд функций рационально передавать специализированным фирмам. Аутсорсинг позволяет повысить рентабельность предприятия за счет концентрации всех усилий на основной деятельности и передачи непрофильных видов деятельности отдельным организациям, которые специализируются на них и способны оперативно и продуктивно решать поставленные задачи. Наибольшем спросом в сфере аутсорсинга пользуются такие виды деятельности как: IT-обслуживание, бухгалтерский аутсорсинг, юридическое сопровождение аутсорсинг персонала, снабжение.

Технология аутсорсинга собрала все лучшее, что умеют делать другие фирмы - работы, функции, операции, капиталы, ресурсы. Применяя данную технологию можно достичь единого комплекса конкурентных преимуществ аутсорсеров в процессе

общей хозяйственной деятельности, обеспечивая новое качество формирования бизнеса.

Еще одна причина возникновения аутсорсинга - это адаптация управления организацией к условиям рынка, позволяющая быстро входить в новый бизнес, используя все имеющиеся возможности внешней среды, а в отдельных случаях и даже ресурсы конкурентов. Конкуренция является питательной средой и главной движущей силой аутсорсинга.

Создание аутсорсинга связано со стандартизацией процессов и минимизацией затрат, которое предполагает сотрудничество и гибкость с поставщиком услуг. При данном виде аутсорсинга компании предлагается более широкий спектр услуг, объем которых определяется совместно с поставщиком услуг. В этом случае может иметь место перевод части сотрудников и активов в компанию поставщика услуг.

Аутсорсинг с элементами реорганизации способен принести наибольшую выгоду обеим сторонам. Данная модель требует от партнеров кардинальной реорганизации деятельности. Обе компании совместно определяют широкий спектр процессов, которые будут совместно использоваться. Данный вид аутсорсинга напоминает создание совместных предприятий или сделки по слиянию и поглощению. В любом случае при данном виде аутсорсинга повышается синергетическая стоимость бизнеса.

Аутсорсинг способствует снижению рисков. Обычный аутсорсинг, предлагающий устойчивый уровень услуг, снижает финансовые риски, а совместный аутсорсинг за счет более высокого уровня предлагаемых услуг, повышения гибкости и скорости бизнес-процессов позволяет снизить операционные риски. Стратегические риски снижаются с помощью аутсорсинга с элементами реорганизации.

Изучение аутсорсинга в концепции современной коммерческой организации значительно под углом зрения перехода в "экономике, основанной на знаниях", в рамках которой становление экономических отношений строится на долгосрочных отношениях предпринимательских структур на основе стратегии сотрудничества [2-3].

Формирование сектора экономики знаний связано с достижением синергетических эффектов от растущей степени кооперации субъектов современного бизнеса. Без аутсорсинга трансформирующегося в более многомерную интеграцию деятельность корпорации экономики знаний невозможна. Поэтому аутсорсинг должен рассматриваться в более широком методологическом плане, как методология кооперации предпринимательских инновационных структур сектора экономики знаний.

Список литературы

1. Аникин Б.А. Аутсорсинг и аутстаффинг: высокие технологии менеджмента: Учеб. пособие / Б.А. Аникин, И.Л. Рудая. - М.: ИНФРА-М, 2007
2. Бравар Ж. - Л. Эффективный аутсорсинг: понимание, планирование и использование успешных аутсорсинговых отношений / Ж. - Л. Бравар, Р. Морган. - М.: Баланс Бизнес Букс, 2007.
3. Календжян С.О. Аутсорсинг и делегирование полномочий в деятельности компаний / С.О. Календжян. - М.: Дело, 2003.

© О.Ю. Никитина, 2017

УЧЁТ РАСЧЁТОВ С БЮДЖЕТОМ ПО НАЛОГАМ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Предприятия добывающего сектора, как и всякие другие экономические субъекты, имеют обязанность своевременно уплачивать в бюджет ряд налоговых отчислений, в числе которых как общие для всех организаций в Российской Федерации, так и специфические, необходимость исчисления и уплаты которых обусловлена производственной деятельностью предприятия [1]. В частности, к уплате подлежат:

- НДС;
- социальные отчисления;
- налог на прибыль организаций;
- налог на имущество организаций;
- налог на добычу полезных ископаемых;
- платежи за пользование недрами;
- отчисления по страхованию от несчастных случаев и профессиональных заболеваний;
- плата за пользование земельным отводом;
- плата за вред производства окружающей среде и др.

Основная часть налогов и сборов выплачивается за счёт себестоимости производимой продукции. Налог на имущество организаций, налог на прибыль организаций и другие налоги на финансовый результат, которые могут быть установлены органами местного самоуправления, выплачиваются за счёт прибыли предприятия. Также существуют налоги, выплачиваемые из дополнительного дохода предприятий за счёт НДС, которые таким образом уплачены потребителем [2, с. 409].

Далее подробнее рассмотрим ряд налогов, обязательные для предприятия, добывающего твёрдые полезные ископаемые. Социальные отчисления в Пенсионный фонд, Страховой фонд и Фонд медицинского страхования производятся в общем порядке, установленном НК РФ и не зависят от специфики производственной деятельности.

Обязательные взносы в страховой фонд от несчастных случаев и профессиональных заболеваний производятся в размере установленных процентов от затрат на оплату труда. Их величина зависит от класса, к которому отнесено предприятие, и колеблется от 0,2% (I класс) до 8,5% (XXII класс). В зависимости от способа ведения горных работ и специфики добываемых полезных ископаемых, предприятия добывающей отрасли могут относиться к XV-XXII классу.

Налог на добычу полезных ископаемых уплачивают все недропользователи [3]. В соответствии с налоговым законодательством они подлежат постановке на учёт в налоговых органах по отдельному основанию. Величина налога к уплате может быть опреде-

лена несколькими способами. Если применяется адвалорная ставка, то рассчитывается процент рыночной стоимости полезных ископаемых о добыче которых идёт речь. Если ставка специфическая, то плата определяется в рублях за тонну добытых полезных ископаемых. При исчислении данного налога необходимо учитывать о каком именно полезном ископаемом идёт речь, так как порядок расчёта зависит от его специфики.

Платежи за пользование недрами взимаются при поиске месторождений, их оценке, разведке полезных ископаемых, геологическое изучение участков недр для строительства и эксплуатации сооружений не с целью добычи полезных ископаемых, в том числе подземных. Ставка устанавливается за 1 единицу площади участка (в зависимости от вида работ и вида полезных ископаемых), или за 1 единицу полезного ископаемого к хранению (за тонну и т.п.) соответственно.

Земельный налог, или плата за пользование земельными отводами, устанавливается фиксировано в рублях за используемый гектар площади в единицу времени. Ставки устанавливаются муниципальными органами власти. Экологический налог, или плата за вред производства окружающей среде, аналогично земельному налогу, устанавливается фиксировано в рублях. Ставка применяется на каждую тонну вредных выбросов в зависимости от среды загрязнения (воздух, почва, вода), вида загрязняющих веществ и величины предельно допустимых выбросов. Кроме перечисленных, в установленных случаях подлежит уплате лесной налог, налог на воду, транспортный налог и другие.

Налог на имущество организаций устанавливается в размере, не превышающем порог в 2,2% процента от стоимости имущества данного предприятия, которая представляет собой остаточную стоимость основных средств и стоимость других материальных ценностей, имеющих у предприятия. Точное значение ставки определяется органами власти субъекта, в котором находится предприятие.

Налог на прибыль организаций составляет 20% от величины налогооблагаемой прибыли. Она рассчитывается как сумма прибыли от реализации продукции и прибыли от внереализационных операций, за минусом убытков, подлежащих переносу. Если предприятие несёт убытки, налоговая база признаётся равной 0.

Уплата налогов осуществляется за истекший период не позднее 20 числа следующего за ним месяца. Просрочка и неуплата налогов влечёт за собой соответствующие санкции, установленные законодательством.

Для учёта расчётов с бюджетом по налогам и сборам используется счёт 68 "Расчёты по налогам и сборам" (активно-пассивный) [4]. Субсчета к данному счёту открываются организацией по каждому виду налога. Организация аналитического учёта должна ~~давать~~ предоставлять информацию о задолженности по каждому отдельному налогу, а также о штрафных санкциях в случае существования

Экономические науки

"Обслуживающие производства и хозяйства", счёт 41 "Товары", счёт 44 "Расходы на продажу", счёт 51 "Расчетные счета", счёт 52 "Валютные счета", счёт 55 "Специальные счета в банках", счёт 70 "Расчеты с персоналом по оплате труда", счёт 75 "Расчеты с учредителями", счёт 90 "Продажи", счёт 91 "Прочие доходы и расходы", счёт 98 "Доходы будущих периодов", счёт 99 "Прибыли и убытки". Для расчётов с внебюджетными фондами используется счёт 69 "Расчёты по социальному страхованию".

На счетах бухгалтерского учёта отражаются записи, примеры которых приведены в таблице.

Типовые проводки для отражения в бухгалтерском учёте некоторых расчётов с бюджетом на налогам и сборам

Дебет	Кредит	Содержание операции	Первичные документы
99	68	Начислен налог на прибыль организации	Декларации по налогу на прибыль, бухгалтерская справка
68	51	Уплачен налог на прибыль организации	Платёжное поручение, выписка по расчётному счёту
20,23,25,26	68	Начислена плата за пользование водными ресурсами	Налоговая декларация по плате за пользование водными ресурсами, бухгалтерская справка
68	51	Перечислена плата за пользование водными ресурсами	Платёжное поручение, выписка по расчётному счёту
20,23,25,26	68	Начислена плата за вред окружающей среде	Бухгалтерская справка
68	51	Перечислена плата за вред окружающей среде	Платёжное поручение, выписка по расчётному счёту
20,23,25,26	68	Начислен налог на добычу полезных ископаемых	Налоговая декларация по НДС, бухгалтерская справка
68	51	Уплачен налог на добычу полезных ископаемых	Платёжное поручение, выписка по расчётному счёту
20, 23, 25, 26, 29, 44	69.1	Начислены платежи по обязательному страхованию от несчастных случаев	Бухгалтерский регистр по начислению платежей, бухгалтерская справка-расчет
69.1	51	Уплачены платежи по обязательному страхованию от несчастных случаев	Бухгалтерская справка-расчет

Список литературы

1. Информация о налогообложении в РФ // Сайт Федеральной налоговой службы. URL: <https://www.nalog.ru/m77/taxation/taxes/> (дата обращения: 1.06.2017)
2. Моссаковский Я.В. Экономика горной промышленности. - М.: Издательство МГГУ, 2004. - 525 с.
3. НДС // Журнал "Главбух". URL: <http://www.glavbukh.ru/hl/16522-otrajenie-v-bu-nachislenie-i>

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338

А.С. Акопян

студент

Саратовская Государственная Юридическая Академия

г. Саратов, Россия

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ВРЕД, ПРИЧИНЕННЫЙ ИСТОЧНИКОМ ПОВЫШЕННОЙ ОПАСНОСТИ

Обязательство по возмещению вреда, причиненного источником повышенной опасности, относится к внедоговорным охранительным обязательствам.

Внедоговорные охранительные обязательства возникают в результате правонарушения и призваны обеспечить защиту субъективных гражданских прав лица и его охраняемых законом интересов.

Нормы обязательства из причинения вреда источником повышенной опасности должны применяться при отсутствии договорных отношений между причинителем вреда и потерпевшим за некоторыми исключениями.

Одним из оснований возникновения обязательств является причинение вреда лицу (п. 2 ст. 307 ГК РФ).

По мнению правоведа В.А. Ойгензихта в качестве субъективного основания ответственности вследствие причинения вреда источником повышенной опасности необходимо рассматривать риск. Под риском как понимается психически осознанное отношение субъекта к допущению отрицательных имущественных последствий [8, с. 77-78]. Указания на такие последствия закреплены в законе. Исходя из презумпции знания закона следует, что владелец источника повышенной опасности заранее осведомлен о потенциальной опасности и рискованности такого поведения и готов нести соответствующее бремя [2, с. 41].

Хоть большинство положений теории риска выглядят убедительно и сама теория весьма востребована среди ученых, главенствующую роль как в отечественной, так и в зарубежной цивилистической науке она не заняла ввиду своей незавершенности.

Профессор Е.А. Суханов усматривает факт причинения вреда, как основание деликтной ответственности. При этом отмечает, что представление вреда как условия деликтной ответственности является противоречивым: "если налицо вред, то некорректно говорить, что он является условием ответственности за этот вред" [10, с. 1084]. Применительно к ответственности за причинение вреда источником повышенной опасности ее субъективным основанием ученый считал риск [10, с. 1128].

Наличие вреда (факт причинения вреда) рассматривается многими теоретиками как основание возникновения обязательства по возмещению вреда источником повышенной опасности [1, с. 20], [11, с. 83].

Г.К. Матвеев под общим основанием признавал совершение гражданского правонарушения совокупность четырех классических элементов гражданско-правовой ответственности возможно признавать. Однако законодательством четко регламентировано, в каком составе наступает и при неполном составе происходит привлечение к безвиновной ответственности. Рассматривает, что ответственность в гражданском праве "вины" [2, с. 36]. Большинство авторов полагают, что порождающий гражданско-правовую ответственность может быть как полным, так и усеченным. Примером усеченного нарушения является причинение вреда источником повышенной опасности.

В соответствии с правилами ст. 1064 ГК РФ для наступления ответственности необходимы следующие условия: наличие вреда, противоправное поведение причинителя, причинение вреда противоправным поведением и наступлением вреда.

Установление указанных условий ответственности образует полный состав гражданского правонарушения. Должно быть в действиях или бездействии лица, причинившего вред. Неустановление хотя бы одного из условий освобождает лицо от соответствующей ответственности. Ответственность правонарушителя остается обязанность возмещения вреда.

Первым и обязательным условием ответственности является наличие противоправного поведения.

Современные направления научных исследований

вред причиненный источником повышенной опасности. Вина как условие наступления деликтной ответственности не учитывается при установлении ответственности за вред, причиненный источником повышенной опасности. В настоящее время в юридической доктрине существуют различные трактовки противоправного поведения. В ГК РФ также отсутствует понятие противоправного поведения. "По общему правилу ни характеристика владельца источника повышенной опасности, ни характеристика его поведения не имеют значения для возникновения

е

д а о

м д ч ае о в и и

6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20 декабря 1994 г. № 10 "Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда" (в ред. от 6 февраля 2007 г.) // Российская газета. 1995. 8 февр.; Бюллетень Верховного Суда РФ. 2007. май. № 5.

7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26 января 2010 г. № 1 "О применении судами гражданского законодательства, регулирующего отношения по обязательствам вследствие причинения вреда жизни или здоровью гражданина" // Российская газета. 2010. 5 февр.

8. Проблема риска в гражданском праве. Часть общая / Ойгензихт В.А. - Душанбе: Ирфон, 1972. 224 с.

9. Рожкова М.А. Об источнике повышенной опасности // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. - М.: ЮРИТ-Вестник, 2002. № 2. С. 88-100.

10. Российское гражданское право: Учебник: В 2 т. Т. II: Обязательственное право / Отв. ред. Е.А. Суханов. - 2-е изд., стереотип. - М.: Статут, 2011. 1208 с.

11. Соломин, С.К. К вопросу о понятии источника повышенной опасности / С.К. Соломин, Н.Г. Соломина // Закон. 2014. № 12. С. 82-89.

12. Тебряев А.А. Общее основание и условия возникновения мер ответственности и мер защиты вследствие причинения вреда источником повышенной опасности // Юрист. - М.: Юрист, 2002. № 6. - С. 2-5.

© А.С.Акопян, 2017

УДК 340

Е.Г. Буркова

Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарёва
г. Саранск, Россия

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ФОРМЫ РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ

Современное развивающееся общество трудно представить без конфликтов и споров, которые возникают в социально-экономической сфере и протекают с разной степенью интенсивности и тяжестью последствий. Спор зачастую служит необходимым инструментом процесса обмена противоположными мнениями. Следует отметить, что проявление сущностных характеристик спора может варьироваться в зависимости от разных факторов: от словесного обсуждения проблемы до взаимного притязания на владение чем-либо, разрешаемое в судебном порядке. Актуальность применения альтернативных форм разрешения споров связана с желанием конфликтующих сторон осуществить "неформальный поиск выхода из проблемной ситуации, без привлечения судебной системы"[1]. При использовании такого подхода учитываются интересы обеих сторон, сохраняются деловые отношения оппонентов, становится возможным достижение взаимопонимания по существу вопроса.

Одной из отличительных целей применения альтернативных форм разрешения споров является "достижение общей справедливости, а не следование нормам законодательства". Однако эти формы не отменяют правосудие, а помогают осуществлять сотрудничество в судебной системе, под ними понимают "примирительные, не запрещенные законом процедуры, осуществляемые на основании добровольного волеизъявления сторон"[2].

**РАЗГРАНИЧЕНИЕ ПОЛНОМОЧИЙ МЕЖДУ РЕГИОНАЛЬНЫМИ ОРГАНАМИ
ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ И ОРГАНАМИ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ:
ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ**

О перераспределении полномочий между органами власти можно говорить в двух аспектах - вертикальном (между правительством субъекта РФ и федеральными органами исполнительной власти; между правительством субъекта РФ и исполнительным органом муниципального образования), а также горизонтальном (между органами власти одного уровня). В науке конституционного права не сложилось единогообразного подхода к определению понятия перераспределения полномочий. Нередко этот термин отождествляют с понятием "делегирование", что представляется неточным. Так, Г.Д. Садовникова пишет о перераспределении (взаимном делегировании) полномочий. Л.Э. Гумашвили упоминает о делегировании (перераспределении) полномочий [5, с. 73].

Необходимо подчеркнуть, что перераспределение полномочий в системе органов исполнительной власти должно быть направлено на децентрализацию управления, его совершенствование. Как справедливо в свое время писал М.А. Шафир, "такая передача должна носить исключительный характер, вызываться определенными условиями и быть научно обоснованной".

Коврякова Е.В. выделяет две основные проблемы в разделении властей:

1. Проблема множественности ветвей власти. В государстве, где реализуется западный принцип разделения властей, каждый государственный орган, осуществляющий одну из трех функций государственной власти, взаимодействует с другими государственными органами, и при этом они ограничивают друг друга. Такая схема взаимоотношений часто называется системой сдержек и противовесов [5, с. 74].

В России на федеральном уровне данная система реализуется следующим образом. Законодательный орган (Федеральное Собрание) принимает законы, определяет нормативную базу деятельности всех органов государственной власти, влияет парламентскими способами на деятельность исполнительной власти (вплоть до постановки вопроса о доверии Правительству РФ), в той или иной форме участвует в формировании Правительства и федеральных судебных органов. Правительству принадлежит исполнительная власть: оно осуществляет исполнение законов, влияет на законодательный процесс (право законодательной инициативы, обязательность заключений Правительства на законопроекты, требующие привлечения дополнительных федеральных средств и др.).

Наряду с возможностью выражения недоверия Правительству Государственной Думой в Конституции предусматривается возможность роспуска Думы Президентом, который, как принято полагать, хотя и не входит в систему разделения властей, но обеспечивает необходимое согласование деятельности различных ветвей власти.

Судебная власть преимущественно осуществляет правосудие и т.д. Однако ряд органов (Президент; Администрация Президента; Конституционное Собрание; Банк России; Счетная палата; уполномоченные по правам человека; Прокуратура; Следственный комитет; Центральная избирательная комиссия) в России, да и не только в нашей стране, оказались вне перечисленных властей, что лишний раз подтверждает противоречивость и незавершенность теории разделения властей [5, с. 76].

Чтобы выйти из создавшегося положения, в отечественном конституционном и административном праве помимо понятия "орган государственной власти" введено понятие "государственный орган", не входящий в предусмотренную в Конституции РФ систему власти. По мнению С.А. Авакьяна, это не только не является решением проблемы, но и вызывает дополнительные трудности, так как у государственного органа, не названного органом государственной власти, все равно есть властные функции, и он действует от имени государства. Помимо этого, существует опасность создания органов, формально поставленных вне отношений, вытекающих из системы разделения властей, не относящихся к органам исполнительной власти, действующих параллельно с ними и вместе с тем не подпадающих под парламентский контроль. - - - - -

2. Взаимопроникновение ветвей власти — П ————— у

- объем функций и полномочий, которые возложены на органы местного самоуправления федеральными и региональными законами, и фактические ресурсные возможности (финансовые, материальные, организационные, кадровые) выполнения этих функций;

- теоретические представления о местном самоуправлении как о наиболее полном воплощении непосредственно народной власти и фактическое безразличие населения к реализации идеи местного самоуправления в условиях фактической подмены ее задачей приближения исполнительных структур местной власти и территориальных структур государственной власти к жителям населенных пунктов [1-8].

Список литературы

1. Азизова В.Т. К вопросу о конституционно-правовых основах обеспечения единства правового пространства РФ / В.Т. Азизова // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия "Право". - 2014. - № 2. - С. 91-93.

2. Земченков Н.Ф. Феномен местного самоуправления в России доктринальный и концептуальный подходы / Н.Ф. Земченков // Известия федерального университета. Технические науки. - 2012. - № 8. (133). - С. 248-253. 15.

3. Зарецкая Д.С. Перераспределение полномочий правительств субъектов Российской Федерации / Д.С. Зарецкая // Научный журнал Байкальского государственного университета. 2016. № 6. С. 12-26.

4. Коврякова Е.В. Адогматический характер теории разделения властей / Е.В. Коврякова // Дискуссионная трибуна. - 2015. - № 5. - С. 65-74.

5. Мирзаев М.А. Очевидные проблемы в развитии местного самоуправления / М.А. Мирзаев // Вестник Дагестанского государственного университета. 2015. № 2. С. 73-79.

6. Мирзаев М.А. Проблемы обеспечения развития института местного самоуправления в Республиках СКФО: теория и практика / М.А. Мирзаев // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. - 2013. - № 12-2. - С. 122-127.

7. Муртазалиев А.М. Проблемы эффективности Конституции как правовой основы экологической политики России / А.М. Муртазалиев // Вестник ДГУ. - 2014. - № 2. - С. 5;

8. Шиганов В.В. Проблемы государственных органов власти при реформировании местного самоуправления / В.В. Шиганов, О.В. Рыжков // Новое слово в науке и практике: гипотезы и апробации результатов исследований. - 2014. - № 11. - С. 188-204.

© Р.Р. Гайнетдинов, 2017

УДК 342

Н.Н. Пересторонина
магистрант

Научный руководитель

Т.А. Избиенова

к.ю.н., доцент

Марийский государственный университет

г. Йошкар-Ола, Россия

**УВОЛЬНЕНИЕ БЕРЕМЕННЫХ ЖЕНЩИН В СВЯЗИ С УТРАТОЙ ДОВЕРИЯ
С ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ**

В целях надлежащего исполнения государственными органами своих полномочий для государственных гражданских служащих устанавливается особый правовой

статус, определенной спецификой прохождения государственной службы. Федеральный закон от 27.07.2004 №79-ФЗ "О государственной гражданской службе Российской Федерации" (далее - Федеральный закон №79-ФЗ) регламентирует правовое положение служащих, в том числе устанавливает порядок увольнения с государственной гражданской службы по инициативе представителя нанимателя.

В 2011 году ст. 37 Федерального закона №79-ФЗ, содержащая перечень оснований увольнения с государственной гражданской службы, была дополнена положением, согласно которому служебный контракт может быть расторгнут по инициативе представителя нанимателя в связи с утратой представителем нанимателя доверия к гражданскому служащему в случаях несоблюдения ограничений и запретов, требований о предотвращении или об урегулировании конфликта интересов и неисполнения обязанностей, установленных в целях противодействия коррупции настоящим Федеральным законом, Федеральным законом от 25 декабря 2008 года №273-ФЗ "О противодействии коррупции" и другими федеральными законами [1].

Статья 59.2 Федерального закона №79-ФЗ содержит исчерпывающий перечень деяний, за совершение которых представитель нанимателя вправе уволить гражданского служащего в связи с утратой доверия по основаниям, установленным ст. 37 данного Федерального закона.

В соответствии с п.3 ст. 37 Федерального закона от 27.07.2004 №79-ФЗ "О государственной гражданской службе Российской Федерации" запрещается увольнение женщины по инициативе представителя нанимателя, если она находится в отпуске по беременности и родам. Вместе с тем, следует заметить, что данная норма не имеет прямого указания на невозможность увольнения женщины, являющейся на тот момент беременной и исполняющей свои должностные обязанности.

Однако, Трудовой кодекс Российской

как за совершение дисциплинарного проступка, так и за совершение коррупционного правонарушения, по своей правовой природе, являются схожими.

В связи с изложенным возникает вопрос: можно ли считать увольнение государственного гражданского служащего в связи с утратой доверия мерой дисциплинарной ответственности, и подлежит ли беременная женщина, не находящаяся в отпуске по беременности и родам, увольнению по данным основаниям.

Согласно ст. 57 Федерального закона №79-ФЗ под дисциплинарным проступком понимается неисполнение или ненадлежащее исполнение гражданским служащим по его вине возложенных на него служебных обязанностей [2]. Исходя из данного определения можно сделать следующий вывод: деяния, перечисленные в ст. 59.2 Федерального закона от 27.07.2004 №79-ФЗ "О государственной гражданской службе Российской Федерации" можно отнести к дисциплинарным проступкам, поскольку они выражаются в неисполнении или ненадлежащем исполнении гражданским служащим своих должностных обязанностей [1-5].

Таким образом, применение увольнения, как меры дисциплинарного взыскания за несоблюдение беременной женщиной, исполняющей служебные обязанности, и женщиной, находящейся в отпуске по беременности и родам, положений ст. 59.2 Федерального закона и в связи с утратой доверия представителем нанимателя, недопустимо в силу принятого Конституционным судом Российской Федерации Постановления от 06.12.2012 №31-П "По делу о проверке конституционности пункта 4 части 1 статьи 33 и подпункта "а" пункта 3 части 1 статьи 37 Федерального закона "О государственной гражданской службе Российской Федерации" в связи с жалобой гражданки Л.А. Пугиевой".

Список литературы:

1. Федеральный закон от 21.11.2011 №329-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием государственного управления в области противодействия коррупции" // "Собрание законодательства РФ" - 28.11.2011. - №48. - ст. 6730.
2. Федеральный закон от 27.07.2004 №79-ФЗ "О государственной гражданской службе Российской Федерации" // "Собрание законодательства РФ" - 02.08.2004. - № 31. - ст. 3215.
3. Постановление Конституционного Суда РФ от 06.12.2012 №31-П "По делу о проверке конституционности пункта 4 части 1 статьи 33 и подпункта "а" пункта 3 части 1 статьи 37 Федерального закона "О государственной гражданской службе Российской Федерации" в связи с жалобой гражданки Л.А. Пугиевой" // "Собрание законодательства РФ" -24.12.2012. - №52. - ст. 7571.
4. Письмо Минтруда России от 21.03.2016 №18-2/10/П-1526 "О критериях привлечения к ответственности за коррупционные правонарушения" (вместе с "Обзором практики привлечения к ответственности государственных (муниципальных) служащих за несоблюдение ограничений и запретов, требований о предотвращении или об урегулировании конфликта интересов и неисполнение обязанностей, установленных в целях противодействия коррупции") // [Электронный ресурс] - режим доступа: СПС "КонсультантПлюс".
5. Комментарий к Федеральному закону от 27.07.2004 №79-ФЗ "О государственной гражданской службе Российской Федерации" (постатейный) / отв. ред. А.Ф. Ноздрачев // [Электронный ресурс] - режим доступа: СПС "КонсультантПлюс".

© Н.Н. Пересторонина, 2017

М.В. Толоконникова

студент

Научный руководитель

А.Н. Ермаков

к.ю.н., доцент

Саратовская государственная юридическая академия

г. Саратов, Россия

ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВЕ)

В соответствии со ст. 2 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)" арбитражный управляющий - гражданин Российской Федерации, являющийся членом саморегулируемой организации арбитражных управляющих [1]. Арбитражный управляющий является одним из главных участников в деле о несостоятельности (банкротстве) и выполняет все обязанности на протяжении всех введенных процедур в отношении должника. Однако законодательство довольно размыто толкует понятие арбитражного управляющего.

Данной проблемой занимались многие известные ученые. Так, например, М.В.Жаботинский утверждает, что арбитражный управляющий - субъект, оказывающий услуги должнику [4]. О.В.Пустошкин считает, что арбитражный управляющий обладает двойственным правовым статусом: с одной стороны, выполняет функции руководителя должника, с другой - специального субъекта института несостоятельности (банкротства)[5]. Таким образом, арбитражный управляющий - особый субъект, от которого зависит судьба должника.

Вопрос о правовом положении арбитражного управляющего в правовой науке является спорным. Существует мнение, что фактическое положение арбитражного управляющего не соответствует требованиям Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)", который определяет арбитражного управляющего в качестве индивидуального предпринимателя, указанных в статье 20 данного Закона. Арбитражного управляющего предлагается отнести к представителям так называемых привилегированных профессий (нотариусы, адвокаты, аудиторы, врачи), которые, выполняя особо значимые функции, обязуются сделать выполнение этих функций целью своей профессиональной деятельности и отказываются, таким образом, от цели извлечения прибыли [3].

По действующему законодательству арбитражный управляющий является лицом, участвующим в деле о несостоятельности (банкротстве), как индивидуальный предприниматель выступает от своего имени. Согласно п. 2 ст. 182 ГК РФ не являются представителями лица, действующие хотя и в чужих интересах, но от собственного имени, лица, лишь передающие выраженную в надлежащей форме волю другого лица, а также лица, уполномоченные на вступление в переговоры относительно возможных в будущем сделок. Исключение составляют те случаи, когда Закон прямо указывает, что арбитражные управляющие выступают от имени других лиц [2].

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 378.014

П.В. Кустов

профессор кафедры физической подготовки и прикладных единоборств,
к.п.н., доцент, заслуженный работник высшей школы РФ
Санкт-Петербургский университет МВД России,
г. Санкт-Петербург, Россия

ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ ДЕМОКРАТИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

Одним из наиболее приоритетных направлений развития системы образования является его демократизация. Демократизация образования предполагает необходимость соблюдения следующих принципов:

- равные возможности и общедоступность в получении бесплатного образования;
- открытость и многообразие образовательных организаций;
- взаимное уважение, такт и терпение во взаимодействии преподавателей и обучающихся;
- создание правового обеспечения деятельности преподавателей и обучающихся;
- самоуправление обучающихся, развитие их самовоспитания, самообразования и самообучения;
- регионализация образования;
- международная интеграция и сотрудничество;
- негосударственные формы получения образования и частные образовательные учреждения;
- общественно-государственное управление в системе образования;
- демократический механизм руководства и контроля за качеством образования с учетом расширения имеющихся на всех уровнях полномочий.

Глубинное и массовое внедрение демократических начал, реорганизация системы образования на демократических основах - процесс диалектический и развивается он лишь при включении человеческого фактора.

Бережно сохраняя все ценное, что накоплено многолетним опытом педагогов, жизнь ставит преподавателей перед необходимостью отбросить то, что устарело.

Реальный результат труда преподавателя - это не оценки в журнале учета занятий, успеваемости, посещаемости обучающихся или в приложении к диплому, а личность курсанта, слушателя, его поведение в разнообразных жизненных ситуациях.

Анализ отзывов на выпускников университета (оценка труда преподавателей и руководителей факультета, курса по конечному результату) свидетельствует о том, что качество выпускников во многом не соответствует требованиям квалификационной характеристики.

Наиболее часто встречающийся недостаток - безынициативность, отсутствие творческого подхода в решении практических задач и др.

А как развить в курсанте (слушателе) эти качества в условиях, когда он весь период обучения, в основном, - исполнитель воли преподавателя и командиров подразделений.

Вся инициатива по организации образовательного процесса - в руках преподавателя. Преподаватель объясняет - учебный материал, активизирует познавательную деятельность курсантов и слушателей, контролирует, воспитывает.

Общение курсантов и слушателей на всех видах занятий жестко регламентировано, однообразно. Каждый из них отвечает за свои личные успехи. Это порождает индивидуализм, а не коллективизм. Любые, даже самые эффективные методические приемы в условиях традиционной системы могут вызвать лишь временную активность и не создаст условия для радикального улучшения качества обучения, воспитания и развития обучающихся.

Важнейшее условие успеха реорганизации образования - привлечь курсантов и слушателей к управлению образовательным процессом.

Преподаватель-организатор совместной деятельности учебного коллектива, все члены которого осуществляют обучение и воспитание - "каждый учит каждого". Курсантский коллектив становится самообразовательным.

Как практически осуществить это?

Любой учебный взвод (группа) курсантов, слушателей, как правило, включает в себя несколько человек с высокими и низкими учебными возможностями и основную массу - "средняков" - троечников. Как организовать работу учебного взвода (группы), чтобы учебный материал освоить темпами, подходящими для каждого курсанта и слушателя? Как обеспечить индивидуальный подход в обучении и воспитании, когда в каждом учебном взводе (группе) до двадцати пяти человек, а то и более?

Опыт показал: хороший результат дает деление учебного взвода (группы) на подгруппы по 3-5 человек во главе с наиболее подготовленным курсантом-"наставником". Он помогает членам подгруппы на занятиях, при освоить учебный материал, осуществляет контроль самостоятельной работы.

Каждый курсант, слушатель подгруппы сдает каждый вопрос темы по мере его усвоения. "У каждого своя тропинка к вершине", - гласит мудрая афганская пословица.

Ведется "наставником" листок учета, в который выставляются оценки за каждый ответ. Преподаватель выставляет в журнале учета занятий, успеваемости, посещаемости обучающихся итоговую оценку за тему, осуществляя выборочно проверку объективности поставленной оценки. Это, конечно, не исключает традиционный опрос у доски, проведение самостоятельных письменных работ, решение ситуационных задач и тестов, проведение соревнований и других форм контроля качества усвоения материала.

Современные направления научных исследований

Для формирования доверия и взаимопонимания между преподавателем и курсантами (слушателями) имеют большое значение формы текущего контроля: самоконтроль и взаимный контроль. Очень удобно его проводить при решении тестов. Например: преподаватель на экране дает 5 вопросов-тестов, определяет время (10-15 минут). Затем высвечивает ответы (или решения) по данным тестам, и курсанты (слушатели) проверяют - и выставляют оценки. При этом надо быть особо внимательным к слабоуспевающим курсантам и слушателям, отмечая даже малейшие сдвиги, побуждать их к дальнейшему напряжению усилий.

Коллективное подведение итогов, анализ результатов выполненной на занятии работы тоже дают большой учебный и воспитательный эффект.

В конце каждого занятия преподаватель может не только объявить тему следующего занятия, но и кратко обсудить с курсантами, слушателями его план. Высказанные курсантами и слушателями мнения, пожелания открывают для них перспективу следующего занятия, ориентируют их на предстоящую деятельность, учат кратко излагать свои мысли.

Повышает активность курсантов и слушателей на занятии предоставление ему права поставить оценку преподавателю за проведение занятия.

При наличии технических средств можно разработать тестовую программу "оцени преподавателя". Если отсутствуют технические средства, в конце урока можно провести анонимный опрос - на листке бумаги поставить оценку (можно указать недостатки, внести свои предложения по улучшению методики проведения занятия),

Анализ результатов такого опроса думающему преподавателю дает очень многое. "Как ни коротки слова "да" и "нет", все же они требуют самого серьезного размышления." Пифагор.

Таким образом, изменяются функциональные межличностные отношения между преподавателями и курсантами, слушателями и между самими обучающимися. Приходит в действие человеческий фактор, влияющий на эффективность обучения, воспитания и развития курсантов и слушателей.

Оптимальное сочетание руководящей роли преподавателя с инициативой курсантов и слушателей - основа воспитания демократизме и формирования твердых убеждений в необходимости организованности, дисциплины, ответственности, умения соотносить личные и коллективные интересы.

Курсанты и слушатели учатся не изолированно друг от друга, а постоянно взаимодействуя, обогащая друг друга. Создается благоприятная атмосфера взаимопомощи, взаимной ответственности друг за друга, формируется положительные качества личности.

Осознание интеллектуальной силы коллектива, субъективно воспринимается как "мы", является основой эмоционального единства учебного взвода (группы).

Отсутствие высокомерия, доброжелательность вызовут доверие, без которого невозможно взаимное сотрудничество преподавателя и курсантов (слушателей), между курсантами (слушателями) учебного взвода (группы).

Взаимное уважение, забота и взаимопомощь становятся нормой поведения, поддерживаются и поощряются. Неприятности и неудачи других воспринимаются как свои собственные.

Таким образом, процесс обучения носит воспитательный и развивающий характер.

При этом обеспечивается индивидуальный подход: исключается возможность неудовлетворительных оценок из-за неусвоения учебного материала в строго определенные сроки.

Важно организовать образовательный процесс так, чтобы каждый курсант, слушатель работал на занятии с полной отдачей сил. Если задание будет слишком легким или слишком трудным, то работоспособность обучающихся резко снижается. Например, для самостоятельной работы задания должны быть трех степеней трудности: трудные, средние, легкие. По мере накопления знаний, более глубокого усвоения учебного материала, приобретения практических навыков и умений предоставляется право подняться на более высокую ступеньку трудностей.

Взаимопомощь не исключает индивидуальный контроль знаний курсантов и слушателей.

Опыт работы университета в 2015-2016 учебном году показал большую роль в повышении эффективности образовательного процесса материального стимулирования работы курсантов и слушателей.

Например, возможность уехать всему учебному взводу (группе), сдавшей сессии без "2", в каникулярный отпуск накануне официального начала каникул - стимулировала усиленную консультационную работу со слабо подготовленными курсантами и слушателями.

На новый 2017-2018 учебный год можно разработать в университете еще целый ряд поощрительных мер и предложить руководству рассмотреть их. Например, всем курсантам (слушателям) успевающим на "4" и "5" предоставлять поощрительные дни к каникулярному отпуску продолжительностью до недели, т.е. предоставлять каникулы сразу после завершения экзаменационной сессии.

Следует отметить, что взаимодействие преподавателей и курсантов (слушателей) базируется, не дисциплине. Свобода, доверие без дисциплины и правила без чувства свободы и доверия не могут сформировать полноценную личность.

В заключении необходимо отметить, что совершенствование образовательного процессе требует от преподавателя постоянного анализа и совершенствования методических приемов, постоянного изучения непрерывно изменяющегося в своем

КОНЦЕПТОСФЕРА ИНОЯЗЫЧНОГО ТЕКСТА КАК ОСНОВА ФОРМИРОВАНИЯ ПОЛИКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ СПЕЦИАЛИСТА

Рассмотрение концептосферы иноязычного текста как основы формирования поликультурной компетентности специалиста обусловлено его внутренней спецификой - способностью заключать в себе и транслировать историко-культурный опыт общества и индивидуальный опыт познания и самопознания отдельной личности в контексте определенной культуры. Культура в данном случае выступает в качестве совокупности знаний, идей, идеалов, верований, социальных целей и ценностей, образцов деятельности и поведения, которые могут быть определены как концепты аналогия универсалий культуры, аккумулирующие в себе основной опыт человеческой жизнедеятельности, вербализированный и трансформированный в знаковую и звуковую форму языка.

В качестве теоретико-методологической основы формирования поликультурной компетентности специалиста может быть рассмотрена совокупность концептов иноязычного текста как феномена, воплощающего в себе знания о лексико-грамматическом и фонетическом строе языка, мировоззренческой картине мира, конкретно-историческом и культурном контексте высказывания [2, с. 48 - 49]. В данной ситуации актуальность представляет такая область языковых исследований как *лингвистика текста* [1, с. 15]. Культурные тексты, сформировавшиеся в конкретную культурно-историческую эпоху, отражают в себе определенную теоретическую структуру (взаимосвязь и иерархию компонентов объекта, предмета, средств, условий), методологическую (совокупность принципов познания) и аксиологическую (совокупность групп ценностей человек, природа, общество) составляющую. Исследование теоретических, методологических и аксиологических аспектов текста различных культурно-исторических периодов развития общества позволит проанализировать определенный тип мировоззрения и парадигму научного знания в целом. Прослеживая тенденцию изменения структуры, содержания, общей композиции и замысла текста можно изучить и выявить эволюционное развитие мировоззренческих представлений, определяющих научную картину мира, жизни общества и жизнедеятельность каждой отдельной личности в определенной социокультурной реальности.

Современная культура постмодерна является в определенной степени интеграцией идей и достижений предшествующих периодов развития европейской рациональной науки [3, с. 780]. Поэтому наиболее востребованной в настоящее время является способность современного специалиста успешно ориентироваться в сложной и постоянно изменяющейся системе социальных и культурных отношений, кото-

рая может быть определена как поликультурная компетентность современного специалиста. Формирование поликультурной компетентности специалиста представляет собой процесс выявления и осмысления концептов определенной культуры, представляющих собой составные компоненты исторически развивающихся надбиологических программ человеческой деятельности, поведения и общения, выступающих условием воспроизводства и изменения социальной жизни во всех ее основных проявлениях.

В связи с этим, исследование совокупности социальных, культурных концептов текста позволит выявить теоретическую структуру, методологические принципы и ценностно-смысловые установки связного, цельного, по смыслу законченного произведения. Лингвистика текста, как область выявления теоретических, методологических и аксиологических основ жизнедеятельности человека, призвана ориентировать подготовку современного специалиста на выявление выше названной совокупности концептов.

Выявление системы концептов можно осуществлять в ходе изучения основных проявлений языковой (речевой) деятельности: вербальных и невербальных текстов, различных форм культурной и межкультурной коммуникации, межличностного и профессионального взаимодействия, процессов познания и самопознания личности. Данный аспект культуротворческой деятельности человека может быть представлен в виде следующих последовательных действий: наблюдение проявлений иноязычной культуры для получения общего представления о культурном своеобразии носителей языка; выявление особенностей грамматического склада языка и специфики образования лексических единиц; теория и практика построения законченной мысли (предложения) на иностранном языке; практика общения с носителями иноязычной культуры, изучение продуктов их речевой деятельности (вербальной и невербальной); сопоставление ключевых онтологических представлений своей языковой культуры и культуры изучаемого языка.

Таким образом, формирование поликультурной компетентности специалиста на основе концептуального анализа иноязычного текста является важным условием успешной культурной и профессиональной адаптации личности в контексте многообразия культур современного общества.

Список литературы

1. Маслова, В.А. Современные лингвистические направления: методические рекомендации. - Витебск: Издательство УО "ВГУ им. П.М. Машерова", 2003. - 40 с.
2. Маслова, В.А. Когнитивная лингвистика: учеб пособие / В.А. Маслова. - 2-е изд. - Мн.: ТетраСистемс, 2005. - 256 с.
3. Новейший философский словарь: 3-е изд., исправл. Мн.: Книжный дом. 2003. - 1280 с.

© Л.И. Нестерова, 2017

можно реализация системы охлаждения с практически любым расходом воды через градирию (варьируя число и модель эжекционных модулей). Подаваемая на коллектор вода распыляется эжекционными форсунками, выступающими в роли эжекторов, в эжекционные каналы специальной формы и, охладившись, самотеком поступает в приемную емкость или напрямую на всас насосов подачи воды на оборудование.

Применение эжекционных форсунок, позволяющих получать сплошной факел распыла, наиболее предпочтительно для брызгальных и эжекционных охладителей. Выбор конкретной конструкции форсунки должен определяться следующими требованиями:

- достаточно мелкие капли распыла, обеспечивающие развитую поверхность охлаждения при низком давлении воды;
- небольшое гидравлическое сопротивление и максимальный коэффициент расхода для минимизации потерь;
- оптимальный для эжекционных контуров градирии угол раскрытия факела распыла с целью достижения наилучшего эффекта эжекции;
- однородность плотности орошения;
- низкая засоряемость;
- простота изготовления, монтажа и очистки от засорения.

Эффективность работы эжекционной форсунки характеризуется величиной капли распыляемой жидкости, геометрией и углом раскрытия факела, производительностью по пропускаемой воде. Геометрия входного окна эжекционного модуля, на срезе которого установлен коллектор с форсунками, и эжекционного канала, подбирается таким образом, чтобы обеспечить наилучшее всасывание (эжектирование) атмосферного воздуха внутрь модуля, а также увеличить время полета капли воды - время контакта капли и воздушного потока для более эффективного осуществления процесса тепломассообмена между водой и воздухом.

Конструктивные особенности используемых эжекционных форсунок реализуют принцип "двухстороннего охлаждения" ("вакуумная игла"). Наличие специального сквозного канала внутри форсунки обеспечивает дополнительную эжекцию воздушного потока.

Эжекционная форсунка серии НТ отличия и принцип работы Средняя площадь контакта вода-воздух 450 м² на 1 м³ прокачиваемой жидкости для каждой форсунки разреженная среда в канале: при свободном испарении 1% воды - температура оставшегося объема снижается на 5,48 °С. Для эжекционной градирии - на 7,23 °С.

Модульная эжекционная градирия патент на изобретение №2349851. Градирия работает без использования вентиляторов и оросителей, не требует подвода электроэнергии, не создает разрушающих вибраций, не боится обледенения в зимнее время, не требует высококвалифицированного обслуживающего персонала и постоянных ремонтных работ. Модульный тип позволяет поставлять градирию в полностью собранном виде, что значительно ускоряет и удешевляет процесс монтажа.

Каркасная эжекционная градирия "ОКТОГРАД" для систем оборотного водоснабжения с большим расходом от 2000-50000 м³/ч патент на полезную модель № 140850.

Преимуществами градирии является увеличение теплосъема в сравнении с подобными устройствами, снижение периодических и капитальных затрат на технологическое обслуживание и упрощение эксплуатации: форма корпуса градирии в виде вписанного восьмиугольника с переменным по высоте сечением, создает общий внутренний объем тепломас-

сообщения; разнесение на верхний и нижний контуры поясов напорных коллекторов, обеспечивает противоточное движение части водовоздушных масс, что способствует эффективно-му распределению охлаждаемой среды; легкодоступность эжекционных форсунок, обеспечивает возможность прочистки их загрязнений без остановки работы градирни; отсутствие подвижных и электрифицированных элементов конструкции. Предлагаемая конструкция позволяет достичь глубины охлаждения оборотной воды максимально приближенной к температуре смоченного термометра, снизить материалоемкость конструкции, так как поясное двухуровневое расположение эжекционных форсунок и каналов не требует большой высоты градирни, а также повысить удобство технического обслуживания агрегата [1-5].

Эжекционно-башенная градирня патент на полезную модель №2013109347/06 (013888) от 01.03.2013. Тип конструкции градирни - металлокаркас с обшивкой из пластика. Металлокаркас градирни выполняется из профильного металлопроката с антикоррозионным покрытием. По периметру градирни установлен коллектор с эжекционными форсунками, распыляющими воду в воздушнонаправляющие шахты в воздухоходных окнах градирни. Воздушнонаправляющие шахты - устанавливаются в воздухоходные окна, необходимые для создания эжекции и направления водо-воздушной смеси. Эжекционные форсунки распыляют воду в воздушнонаправляющие шахты. Данная форсунка позволит работать на технической воде с содержанием механических примесей по размеру частиц до 6 мм и в объеме до 1500 мг/л. Рабочий диапазон давлений форсунки от 1 до 6 кгс/см². Для удобства доступа к форсункам по периметру градирни на уровне установки воздухоходных шахт организуются площадки обслуживания.

Список литературы

1. Пособие по проектированию градирен (к СНиП 2.04.02-84). М. 1989 г.
2. Градири промышленных и энергетических предприятий. Пономаренко В.С. Арефьев Ю.И. Энергоатомиздат. М. 1998 г.
3. Абрамов Н.Н. Водоснабжение. Учебник для вузов. Изд. 2-е. М.: Стройиздат, 1974 - 480 с.
4. Фрог Б.Н., Левченко А.П. Водоподготовка. Учебное пособие для вузов. М.: Издательство МГУ, 1996 - 680 с.
5. Пономаренко В.С, Арефьев Ю.И. Градири промышленных и энергетических предприятий: Справочное пособие. / Под общ. ред. В.С. Пономаренко. М.: Энергоатомиздат, 1998 - 376 с.

© И.И. Касимов, 2017

УДК 621

И.И. Касимов
магистр

Казанский государственный энергетический университет,
г. Казань, Россия

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ БАШЕННЫХ ГРАДИРЕН ТЭС

Системы охлаждения технической воды на современных электростанциях разрабатываются с учетом технических, экономических и экологических аспектов. Простейший способ охлаждения - использование воды из природных водоемов и ее последующий сброс обратно в водоем - неприемлем в современном мире, поскольку ведет к тепловому отравлению водоемов. Предпочтителен вариант с циркуляцией

воды в системе, а также использование потоков воздуха для охлаждения технической воды.

Основные требования к качеству охлаждающей воды сводятся к тому, чтобы она имела температуру, обеспечивающую требуемую глубину вакуума в конденсаторе, не вызывала при нагреве минеральных отложений и биологических обрастаний, не способствовала коррозии механизмов и труб.

В настоящее время наибольшее распространение (до 70%) получили системы оборотного охлаждения (СОО) с градирнями. Вода в них используется многократно, но часть воды теряется при испарении, и поэтому необходимо регулярно подпитывать систему свежей водой. В градирнях или брызгальных бассейнах оборотная вода снижает температуру за счет частичного испарения и конвекции, теплообмена с воздухом.

В градирнях часть оборотной (охлаждающей) воды теряется за счет капельного уноса ($R_{ун} = 0.05 - 3.5\%$) и испарения ($R_{исп} = 1 - 1.5\%$). При испарении возникает проблема повышения концентрации минеральных солей в оставшейся воде. Регулирование химического состава воды производится при "продувке", сбросе отработанной воды и добавлении свежей в несколько увеличенном объеме. [1]

Основным параметром градирни является удельная величина расхода охлаждающей воды на 1 м^2 площади орошения.

Основные конструктивные параметры градирен зависят от объема и температуры охлаждаемой воды и климатических факторов местности, прежде всего температуры и влажности в различные сезоны.

Охлаждение технической воды в градирнях несколько усложняется летом, в наиболее жаркий период, но еще больше проблем возникает зимой в местностях с сильными морозами. В зимнее время существует опасность обмерзания градирни. Происходит это чаще всего в месте соприкосновения морозного воздуха с небольшим количеством теплой воды. Для предотвращения обмерзания градирни следует обеспечивать равномерное распределение охлаждаемой воды по поверхности оросителя и следить за одинаковой плотностью орошения на отдельных участках.

Существуют конструктивные решения, исключаящие опасность обмерзания: это эжекционные градирни. [2]

На сегодняшний день градирни достигают значительных размеров, а каждая градирня превращается в уникальное и дорогостоящее сооружение. В тоже время результаты натурных исследований градирен не всегда совпадают с лабораторными данными, положенными в основу характеристик градирни. Так, расчет охлаждающей способности градирен производится, как правило, с использованием данных лабораторных гидро-аэротермических испытаний оросителей на опытных установках градирен небольших размеров. При таких испытаниях обычно обеспечивается относительно равномерное распределение воды и воздуха в оросителе. В градирнях в натуральных условиях этого практически достигнуть не удается.

Равномерность распределения потоков воды и воздуха по сечению оросителя оказывает большое влияние на работу градирни. При неравномерном распределении воды уменьшается поверхность охлаждения, и значительное количество воздуха прорывается через неорошаемые или плохо орошаемые зоны оросителя, вследствие пониженного в них аэродинамического сопротивления. В результате этого сред-

Современные направления научных исследований

ние объемные коэффициенты массоотдачи оросителей в натуре оказываются ниже, чем по данным испытаний таких же оросителей на небольших опытных установках.

Используемые сегодня водораспределительные системы градирен имеют ряд недостатков, не позволяющих добиваться равномерного распределения воды по площади орошения при их работе.

В нашей работе рассматриваются вопросы повышения эффективности использования башенных градирен на тепловых электрических станциях. Решение этой задачи позволит улучшить как технические показатели градирни, так и экономические показатели. Решение такой задачи имеет существенное значение для энергетики и промышленности.

С целью повышения эффективности работы градирен необходим комплексный подход при их реконструкции, а также разработка новых конструкций, связанных с

Основными используемыми методами повышения эффективности работы градирни это реконструкция ее элементов; установка дополнительного оборудования и другие методы предложенные в патентных исследованиях.

Согласно исследованиям для повышения дальнейшей производительности работы градирни важно сосредоточиться на таких задачах, как:

- равномерное орошение воды;
- эффективность вентиляции воздуха;
- обледенение и регулирование температуры;
- прорыв потоков холодного воздуха.

Из всего выше сказанного предполагается возможность применить на современных градирнях вентиляторы нового поколения с потребляемой мощностью менее 100КВт. Такое решение позволит достичь увеличение тепловой мощности, а потребление электроэнергии заметно уменьшить.

Так же за счет равномерного орошения воды и эффективности вентиляции воздуха, можно добиться увеличения перепада температур, и как следствие, увеличения тепловой мощности.

Предложенный метод требует изучения и проведение исследований для доказательства того, что он действительно способен повысить эффективность работы градирни.

Список литературы

1. Давлетшин Ф.М., Сагдеев А.А. Оптимизация работы водораспределительной системы промышленных градирен.// Проблемы энергетики, 2003, № 5-6 С. 48
2. Борисов Г.М., Скубиенко С.В. Характеристики башенных градирен тепловых электростанций // Изв. вузов. Сев.- Кавк. регион. Технические науки. - 2006. - №3. - С. 41-43.

© **И.И. Касимов, 2017**

УДК 539.3

Р.Р. Минхайдаров

магистр

Казанский государственный энергетический университет

г. Казань, Россия

РАСЧЕТ НА ПРОЧНОСТЬ И ОЦЕНКА ОСТАТОЧНОГО РЕСУРСА ЭЛЕМЕНТОВ ТРУБОПРОВОДА ГОРЯЧЕГО ПРОМПЕРЕГРЕВА

В настоящее время при анализе конструкций и их элементов помимо традиционной задачи определения напряженно-деформированного состояния все чаще рассматриваются задачи определения ресурса конструкций. В данной работе исследуется влияние эксплуатационных параметров на ресурс трубопровода, отработавшего

Современные направления научных исследований

свой парковый ресурс и имеющего необратимые повреждения (утонение стенки, ползучесть), а также производится оценка прочности и ресурса элементов конструкции теплоэнергетического оборудования на примере элементов трубопровода горячего промперегрева блока ст. № 3 рег. № 217 Заинской ГРЭС.

На сегодняшний день развиваются два основных подхода к решению указанной задачи: первый - с использованием нормативной технической документации, второй - с применением численных методов решения задач механики деформируемого твердого тела.

В программном комплексе "ANSYS" были построены модели элементов (прямого участка и врезки) паропроводов из стали 12Х1МФ. Задача решалась в нелинейной постановке (учет деформации ползучести) с использованием осесимметричных расчетных схем. При построении сетки конечных элементов использовался трехмерный восьмиузловой элемент Solid 185 из библиотеки конечных элементов программного комплекса "ANSYS". Расчет напряженно деформированного состояния паропровода проводился в условиях эксплуатационных нагрузок: внутреннем давлении равном 2,5 МПа и температуре 545°С.

Ниже в таблице приведены результаты расчетов в ПК ANSYS гладкого прямолинейного участка трубопровода $\varnothing 426 \times 17$ мм ($S_f = 15,4$ мм) под действием эксплуатационных нагрузок с учетом деформации ползучести при варьировании толщины стенки трубопровода и времени наработки (эксплуатации).

Толщина стенки, мм	Время, тыс. ч	Максимальные суммарные перемещения, мм	Максимальные напряжения, МПа		Деформация	деформация ползучести
			SINT	SEQV		
10,4	300	0,291	43,947	50,498	0,00146	0,00146
	350	0,326	44,327	50,919	0,00133	0,00161
15,4	1	0,06	36,222	36,768	2,31E-04	-
	300	0,073	34,577	32,886	2,84E-04	7,44E-05
	350	0,073	34,549	32,755	1,23E-04	2,88E-04
	400	0,074	34,524	32,641	-	2,91E-04
17	1	0,057	-	-	-	-
	300	0,07	31,481	30,734	5,19E-05	2,48E-04
	350	0,065	31,453	30,612	5,51E-05	5,51E-05
	400	0,065	31,428	30,505	0,581E-04	0,581E-05

Из таблицы видно, что максимальное эквивалентное напряжение для прямого элемента трубопровода для проектной толщины стенки 17 мм и фактической толщины стенки 15,8 мм не превышают допустимое напряжение согласно РД 10-249-98 [1-3].

Список литературы

1. Басов К.А. Ansys в примерах и задачах. М.: КомпьютерПресс, 2002.-224 с.
2. ANSYS Online Manuals. Release 5.5. User Programmable Features. 1999
3. Норри Д., Ж. де Фриз / Перевод: Демидова Г.В., Урванцева А. Л. Введение в метод конечных элементов. М.: Мир, 1981.-304с.

© Р.Р. Минхайдаров, 2017

УДК 621

И.М. Сабиров

магистр

Казанский государственный энергетический университет,
г. Казань, Россия

РАСЧЕТ ТЕПЛОВОЙ ЭНЕРГИИ НА СОБСТВЕННЫЕ НУЖДЫ КОТЕЛЬНОЙ

Котельная установка отображает комплекс устройств, размещенных в специальных помещениях и служащих для преобразования химической энергии топлива в тепловую энергию пара или горячей воды. Основные элементы котельной установки - котел, топочное устройство (топка), питательные и тягодутьевые устройства.

Для обеспечения более экономичной работы современные котельные установки имеют вспомогательные элементы: водяной экономайзер и воздухоподогреватель, служащие соответственно для подогрева воды и воздуха; устройства для подачи топлива и удаления золы, для очистки дымовых газов и питательной воды; приборы теплового контроля и средства автоматизации, обеспечивающие нормальную и бесперебойную работу всех звеньев котельной.

К собственным нуждам относят затраты связанные с работой теплогенерирующего оборудования. Долю собственных нужд относят к энергетическим показателям теплогенерирующих установок, характеризующим степень использования тепла топлива и тепловую экономичность. Доля расхода тепловой энергии на собственные нужды котельной $K_{сн}$, является важным показателем, участвующим в расчете нормативных расходов топлива на отпущенную тепловую энергию потребителям, запасов топлива на источниках тепловой энергии, а также при тарифном регулировании. Неадекватный расчет собственных нужд может стать причиной ошибочного планирования расходов топлива котельной, несоблюдения графика подачи тепловой энергии потребителю, нарушения в поставках тепловой энергии.

На начальном этапе исследований были собраны исходные данные по котельным: тип котлов и виды используемой продувки; количество тепловой энергии, произведенное каждым котлом за расчетный период; количество котлов; средняя за время работы производительность i -го котла; продолжительность работы i -го котла; температуры пара используемого для обдувки и питательной воды; состав оборудования и параметры системы химводоочистки; общая жесткость исходной воды; средний расход воды на ХВО в расчетном периоде; продолжительность работы ХВО в расчетном периоде; количество душевых сеток, установленных в котельных; численность работающих человек в сутки; количество растопок из горячего и холодного

Современные направления научных исследований

состояния в расчетном периоде; объемы помещений котельной V_i , параметры уставленнных баков с горячей водой.

Сравнение рекомендуемых ориентировочных значений собственных нужд с расчетными

Сравнение рекомендуемых ориентировочных значений собственных нужд с расчетными

Составляющие затрат тепловой энергии на собственные нужды	Ориентировочные значения	Расчетные значения
1	0,05	0,05
2	0,05	0,05
3	0,05	0,05
4	0,05	0,05
5	0,05	0,05
6	0,05	0,05
7	0,05	0,05
8	0,05	0,05
9	0,05	0,05
10	0,05	0,05
11	0,05	0,05
12	0,05	0,05
13	0,05	0,05
14	0,05	0,05
15	0,05	0,05
16	0,05	0,05
17	0,05	0,05
18	0,05	0,05
19	0,05	0,05
20	0,05	0,05
21	0,05	0,05
22	0,05	0,05
23	0,05	0,05
24	0,05	0,05
25	0,05	0,05
26	0,05	0,05
27	0,05	0,05
28	0,05	0,05
29	0,05	0,05
30	0,05	0,05
31	0,05	0,05
32	0,05	0,05
33	0,05	0,05
34	0,05	0,05
35	0,05	0,05
36	0,05	0,05
37	0,05	0,05
38	0,05	0,05
39	0,05	0,05
40	0,05	0,05
41	0,05	0,05
42	0,05	0,05
43	0,05	0,05
44	0,05	0,05
45	0,05	0,05
46	0,05	0,05
47	0,05	0,05
48	0,05	0,05
49	0,05	0,05
50	0,05	0,05
51	0,05	0,05
52	0,05	0,05
53	0,05	0,05
54	0,05	0,05
55	0,05	0,05
56	0,05	0,05
57	0,05	0,05
58	0,05	0,05
59	0,05	0,05
60	0,05	0,05
61	0,05	0,05
62	0,05	0,05
63	0,05	0,05
64	0,05	0,05
65	0,05	0,05
66	0,05	0,05
67	0,05	0,05
68	0,05	0,05
69	0,05	0,05
70	0,05	0,05
71	0,05	0,05
72	0,05	0,05
73	0,05	0,05
74	0,05	0,05
75	0,05	0,05
76	0,05	0,05
77	0,05	0,05
78	0,05	0,05
79	0,05	0,05
80	0,05	0,05
81	0,05	0,05
82	0,05	0,05
83	0,05	0,05
84	0,05	0,05
85	0,05	0,05
86	0,05	0,05
87	0,05	0,05
88	0,05	0,05
89	0,05	0,05
90	0,05	0,05
91	0,05	0,05
92	0,05	0,05
93	0,05	0,05
94	0,05	0,05
95	0,05	0,05
96	0,05	0,05
97	0,05	0,05
98	0,05	0,05
99	0,05	0,05
100	0,05	0,05

По данным таблицы можно заключить, что ориентировочные значения долей расхода тепловой энергии на собственные нужды котельной, принимаемые при отсутствии данных, являются заниженными. Ориентировочные значения, связанные с продувкой, растопкой котлов, нуждами ХВО, являются заниженными, а прочие затраты (отопление, хозяйственные нужды котельной, потери с излучением теплоты паропроводами...) являются завышенными по сравнению с точными расчетными. Получены осредненные значения долей собственных нужд. Выполнено сравнение полученных опытно-расчетных данных с ориентировочными нормативными, рекомендуемыми нормативно-технической литературой. Анализ показал превышение фактических долей затрат по сравнению с ориентировочными нормативными. Установлено, что существующие рекомендации не учитывают специфики паровых котельных, в результате чего собственные нужды таких котельных получаются заниженными. Проведенный регрессионный анализ позволил установить оптимальную для инженерных расчетов зависимость коэффициента собственных нужд от паропроизводительности котельных, позволяющую при минимальных затратах времени получать достоверные результаты.

Список литературы

1. Методические указания по определению расходов топлива, электроэнергии и воды на выработку теплоты отопительными котельными коммунальных теплоэнергетических предприятий. М.: ГУП Академия коммунального хозяйства им. К. Д. Памфилова. 2002.-241с.
2. Развитие системы теплоснабжения городского округа город Воронеж в долгосрочной перспективе /Д. Н. Китаев // Инженерные системы и сооружения. - 2010. - № 2. - С.72-77.

3. Интерполяционные полиномы теплоемкости / О.А. Цуканова // Молодой ученый. - 2008. - № 1. - С.7-13.
4. Исследование значений КПД мини-тэц / Д. Н. Китаев // Известия Казанского государственного технического университета. - 2008. - № 1. - С.10-13.
5. Энергосбережение и повышение энергоэффективности жилищно-коммунальной сферы / В. Н. Семенов, Д. Н. Китаев, Т. В. Щукина, Д. Ю. Королев // Энергетика. - 2012. - № 6. - С.38-45.
6. Расчет температуры наружного воздуха в точке излома температурной зависимости / Д.Н. Китаев // Новости теплоснабжения. - 2012. - № 10. - С.46-48. Львовский, Е. Н. Новые методы построения эмпирических формул / Е. Н. Львовский. - М.: Высш. школа, 1982. - С.10-12.

© И.М. Сабиров, 2012

УДК 621. 965.13

И.М. Сабиров

магистр

Казанский государственный энергетический университет,

г. Казань, Россия

СНИЖЕНИЕ ЗАТРАТ НА ЭНЕРГОРЕСУРСЫ СОБСТВЕННЫХ НУЖД КОТЕЛЬНЫХ

В текущей экономической ситуации предприятия стараются максимально мобилизовать свои ресурсы и минимизировать затраты. Расходы на электроэнергию для многих промпредприятий сейчас - одна из важнейших стадий затрат приходящихся на собственные нужды. Одним из вариантов решения обозначенной задачи является когенерация прямо на территории предприятия. Когенерация - это технология, позволяющая снизить стоимость производства энергии путем резкого повышения эффективности электростанции. Иначе говоря, система когенерации позволяет использовать то тепло, которое обычно просто теряется. При этом снижается потребность в покупной энергии, что способствует уменьшению производственных расходов.

Разумеется, когенерация, как и любая другая технология, требующая определенных вложений, не является панацеей. Она оправдывает себя в тех случаях, когда потребитель имеет возможность использовать и оптимально сочетать соответствующие формы энергии, сокращая тем самым свои расходы, с учетом стоимости топлива и электроэнергии. При этом возможно добиться годовой экономии на потреблении энергии от 33 до 50%. Прочитав этот материал, вы подробнее узнаете о возможностях, которые открывает когенерация, и сможете решить для себя, стоит ли вам ее использовать.

Обычный (традиционный) способ получения электричества и тепла заключается в их раздельной генерации (электростанция и котельная). При этом значительная часть энергии первичного топлива не используется. Можно значительно уменьшить

В качестве базового варианта предлагается организация ГПЭ на основе газопоршневых двигателей ЯМЗ-Э8502. К преимуществам газопоршневых электростанций на базе двигателя ЯМЗ-Э8502 следует отнести такие показатели как:

- надежность;
- экономичность;
- стоимость ниже импортных аналогов в 2-2,5 раза;
- простота эксплуатации;
- быстрая окупаемость;
- легкий пуск в условиях низких температур;
- минимальный уровень шума;
- различные варианты исполнения (на раме, в утепленном блок контейнере);
- быстрый ввод в эксплуатацию;
- оказание гарантийного и сервисного обслуживания;
- стоимость производства электроэнергии ниже тарифа на электроэнергию по договору энергоснабжения;
- наличие всех запасных частей и расходных материалов в любом регионе РФ и их низкая стоимость.

Газопоршневые электростанции - это универсальные, экономичные и многофункциональные источники электрической энергии. Контроллер управления электростанцией и система управления газовым двигателем дают возможность стандартного применения, не зависимо от номинальной мощности, без использования дополнительного оборудования, каждой выпускаемой электростанции служить резервным или постоянным источником качественной электроэнергии. Система электронных защит является гарантом безопасной работы агрегата. Интерфейс и многофункциональность системы управления, возможность отображения параметров работы и управления агрегатом с персонального компьютера сделали электростанцию удобной для операторов. Данные электростанции являются на 90% ремонтпригодными в полевых условиях, запчасти и расходные материалы для данных двигателей имеются в свободной продаже. Эти не маловажные факторы позволяют легко эксплуатировать газопоршневые электростанции непосредственно как на объектах энергетики, так и в других отраслях [1-3].

Список литературы

1. ПБ12-529-03. Правила безопасности систем газораспределения и газопотребления. - М.: Стройиздат, 2003.
2. "Правила учета тепловой энергии и теплоносителя" г.Москва, 1995г.
3. "Правила пользования электрической и тепловой энергией", Приказ Министерства энергетики N310 от 6.12.81г.

© И.М. Сабиров, 2017

АРХИТЕКТУРА

УДК 656.13.021(470.45)

Р.С. Малахов

аспирант

Волгоградский государственный технический университет
г. Волгоград, Россия

ОПРЕДЕЛЕНИЯ РАЗЛИЧНЫХ ВИДОВ ИНТЕНСИВНОСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ В ГОРОДСКОЙ ЧЕРТЕ НА ПРИМЕРЕ УЛИЧНО-ДОРОЖНОЙ СЕТИ Г. ВОЛГОГРАДА

В настоящий момент крупные города Российской Федерации столкнулись с проблемой износа и морального устаревания дорожного покрытия улично-дорожной сети (УДС). Это связано с неудовлетворительной работой местных дорожных ремонтно-эксплуатационных управлений, неверной оценкой интенсивности транспортных потоков, некорректных сроков выполнения и финансирования работ. Однако необходимо отметить, что на этапе формирования технического задания на ремонт или реконструкцию объектов в него вносятся необъективные данные интенсивности транспортных потоков. Это связано с тем, что действующие в настоящий момент нормативные документы, регламентирующие оценку интенсивности дорожного движения, не учитывают особенности функционирования современных городских агломераций, а построены на математических моделях, полученных в результате исследований областных дорог СССР в 1960-1970 годы. Так же эта проблема проявляется при назначении мероприятий по организации дорожного движения. В условиях отсутствия систематического учета суточных колебаний и отсутствия широкомасштабного внедрения автоматизированных систем управления дорожного движения сохраняется необходимость определения различных видов интенсивности методом краткосрочных наблюдений.

На основании исследований, проводимых на УДС г. Волгограда, было определено, что колебание значений максимальной интенсивности в суточном потоке имеет определенный рисунок в зависимости от удаления участков УДС от центральных перегонов. Так, при исследовании участков УДС в центральной части г. Волгограда было установлено, что среднее значение интенсивности по дням недели находится в пределе от 73,4% до 84,9% от максимальной зарегистрированной интенсивности на этих участках, что говорит о высокой загруженности дорог рассматриваемой зоны (табл. 1).

Таблица 1

**Среднее значение интенсивности дорожного движения по дням недели
для центральных участков УДС г. Волгограда**

День недели	пн	вт	ср	чт	пт
Значение доли средней интенсивности от максимальной, %	78,2%	73,4%	73,6%	84,9%	78,7%

Современные направления научных исследований

Так же было установлено, что в центральной части г. Волгограда по четвергам наблюдается наиболее загруженный поток, разница между средней и максимальной интенсивностью минимальна (рис.1).

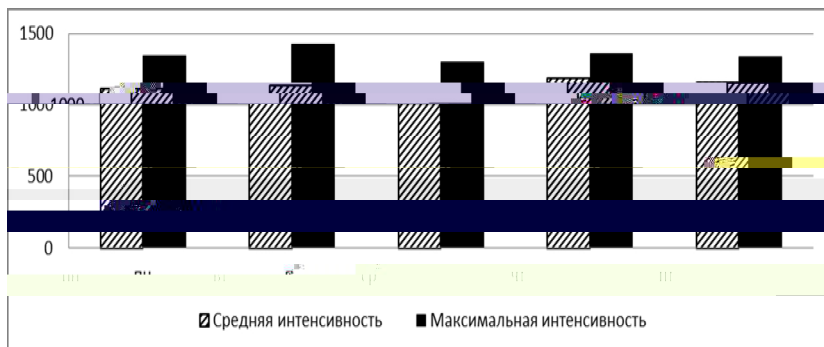


Рис. 1. Колебания значений средней и максимальной интенсивности дорожного движения на центральных участках УДС г. Волгограда, авт/час

Для дорог, находящихся на периферии города, картина колебаний отношения суточной и максимальной интенсивности отличается от описанной выше (рис.2). Так, среднее значение интенсивности по дням недели находится в пределе от 41,2% до 55,6% от максимальной зарегистрированной интенсивности на этих участках (табл.2). Это говорит о характере маятниковой миграции населения.

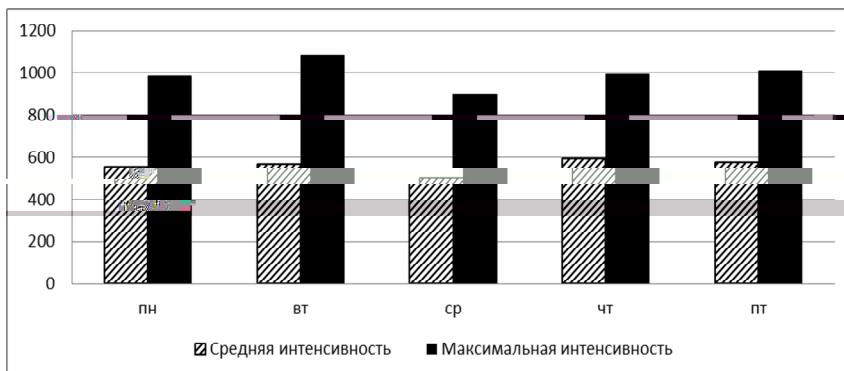


Рис. 2. Колебания значений средней и максимальной интенсивности дорожного движения на периферийных участках УДС г. Волгограда, авт/час

Таблица 2

Среднее значение интенсивности дорожного движения по дням недели для периферийных участков УДС г. Волгограда

День недели	пн	вт	ср	чт	пт
Значение доли средней интенсивности от максимальной, %	56,4%	52,3%	56,0%	59,6%	57,1%

Полученные данные уточняют взаимосвязь между значениями пиковой и среднесуточной интенсивности, что позволит выработать математический аппарат для определения искомых значений интенсивности на основании натуральных наблюдений. Также установлено, что при определении пиковой интенсивности исходя из значений среднесуточной интенсивности дорожного движения необходимо учитывать удаление рассматриваемых участков от центральных перегонов. Учет особенностей колебаний значения интенсивности в городской агломерации поможет повысить эффективность принимаемых решений по организации дорожного движения на различных участках улично-дорожной сети.

© П.С. Малахов, 2017

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 159.99

Р.А. Абдурахманов

кандидат психологических наук, доцент

Д.А. Выростков

студент

Российский новый университет

г. Москва, Россия

К ВОПРОСУ О ПОЛИТИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ МОЛОДЕЖИ

В истории психологии и социальной психологии немало внимания уделялось изучению социальной активности личности [1;2;3;4;5]. **Объектом данного исследования** явилась политическая активность молодежи, **предметом** - особенности мотивации политической активности молодежи, **целью** изучение особенностей мотивации политической активности молодежи, а **гипотезой** - уровень политической активности молодежи зависит от ее психологических установок, локуса контроля и уровня мотивации к достижению успеха.

Методы и методики исследования: оригинальная анкета, разработанная нами для опроса молодежи, опросник "Исследование уровня субъективного контроля"; методика диагностики личности на мотивацию к достижению успеха Т. Элерса; количественный и качественный анализ результатов исследования.

Эмпирическая база исследования: В исследовании приняло участие 38 человек в возрасте от 18 до 35 лет. Среди опрошенных респондентов было 8 мужчин и 30 женщин.

Исследование, проведенное с помощью оригинальной анкеты, показали, что в выборах депутатов Государственной думы 18 сентября 2016 года участвовали 14 человек, что составляет 36,8% испытуемых, не ходили на выборы - 24 человека, что составляет 63,2% испытуемых. Данные отражены на рисунке 1. Эти показатели мы рассматривали как проявление политической активности молодежи.

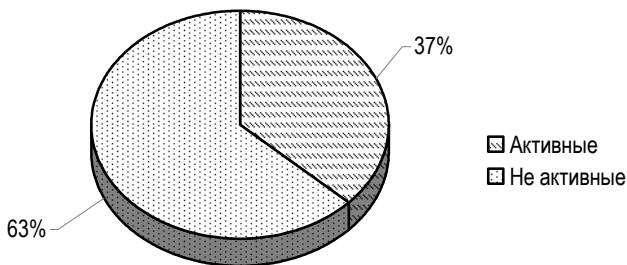


Рис. 1. Политическая активность молодежи

Дальнейшее исследование было направлено на определение причин низкой политической активности молодежи. Так из 38 человек 9 считают, что их голос может повлиять на исход выборов, что составляет 23,7%; а 29 респондентов считают, что их голос не повлияет на исход выборов, они составляют 76,3%. Данные отражены на рисунке 2.

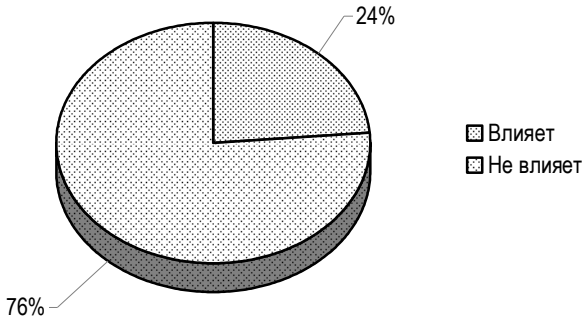


Рис. 2. Убеждение о влиянии голосования на исход выборов

Интерес представляют причины низкой политической активности молодежи, которые указали на первых местах представители самой молодежи:

1 место в рейтинге - мнение россиян реально не учитывается - 39,5%;

2 место в рейтинге - низкий интерес молодежи к политическим и социально-экономическим вопросам - 42,1%;

3 место в рейтинге - отсутствие кандидатов молодого возраста и кандидатов, представляющих интересы молодежи - 18,4%.

Далее было проведено исследование взаимосвязи ответа молодежи на вопрос: "Считаете ли вы, что ваш голос способен повлиять на политическую ситуацию в стране?" и преобладающего у них локуса контроля. Результаты отражены в таблице.

Взаимосвязь локуса контроля и уверенности во влиянии голосования на политическую ситуацию в стране

Влияние голоса	Экстернальный	Интернальный	Итого
Да	9 (23,7%)	0 (0%)	9 (23,7%)
Нет	25 (65,8%)	4 (10,5%)	29 (76,3%)
Итого	34 (89,5%)	4 (10,5%)	38 (100%)

Результаты статистического анализа взаимосвязи локуса контроля студентов и их доверия к голосованию с использованием критерия Хи-квадрат: значение критерия χ^2 составляет 1.387, критическое значение χ^2 при уровне значимости $p < 0.05$ составляет 3.841, связь между факторным и результативным признаками отсутствует, уровень значимости $p > 0.05$. Таким образом, значимая взаимосвязь не была установлена.

Следующим шагом исследования было определение взаимосвязи между мотивацией к достижению успеха и желанием проявлять политическую активность. Пока-

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

УДК: 633.18.631.524.86

К.Г. Абдасулиев

ассистент

Нукусский филиал Ташкентского государственного аграрного университета

г. Нукус, Узбекистан

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ БОЛЕЗНИ ПИРИКУЛЯРИОЗА РИСА В УСЛОВИЯХ РЕСПУБЛИКИ КАРАКАЛПАКСТАН

Рисовое растение в процессе своего развития подвергается многим заболеваниям. Эти болезни могут возникнуть в результате нехватки или перебора некоторых важных для растения факторов роста, но в большинстве случаев среди сортов риса всж-

где большие дозы азотных удобрений. На рисовых чеках, где в больших количествах вносится азот они распространяются по всему полю за 10-14 часов. После заражения болезнью растений риса в зависимости от температуры за 5 - 9 суток заражают и другие здоровые растения и в листьях появляется черные пятна. В одном черном пятне листа за сутки размножаются и образуются 4 - 6 тысяч конидии и успевают переносится на другие здоровые растения (Лукиянчиков В.П., 1987 г.)

В основном распространению болезни способствует ветреная погода. Ветер поднимает инфекцию до 2 км в высоту и распространяет в соседние рисовые поля в несколько тысяч километров в ширину (Фролова В.С. 1983 г)

На рисовых полях Республики Каракалпакстан заражение этой болезнью начинается с начала июля до первой декады августа. В этот период растения риса не будут готовы противостоять болезни, так как они очень слабы [1-3].

Поэтому в этот период рекомендуем проводить мониторинг для определения степени развития болезни, предотвращения и принятие соответствующих мер борьбы.

Список литературы

1. Лукиянчиков В.П., Подкин О.В. - Распространение рас возбудителя пирикуляроза в основных рисосеющих районах СССР. Бюллетен. Н.Т.Ы. ВНЬЫ риса бип. 24. 1987.
2. Фролова В.С. - Порожаемость сортов риса к пирикулярозу в Краснодарском крае. Бюллетен. Н.Т.Ы. ВНЬЫ риса бип. 27. 1980.
3. Кыдырбаев Б. х баск. - Салгыгершилик. Нокис. Билим, 1992 ж.

© К.Г. Абдрасулиев, 2017

УДК: 633.18.631.52

К.Г. Абдрасулиев

ассистент

Нукусский филиал Ташкентского государственного аграрного университета
г. Нукус, Узбекистан

ТРЕБОВАНИЕ ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ К ТЕМПЕРАТУРЕ В УСЛОВИЯХ КАРАКАЛПАКСТАНА

По мнению многих исследователей в связи с пластичностью растений пшеницы к различным почвенно-климатическим условиям она широко возделывается во многих странах мира. По требованиям температурному режиму растения различаются по фазам развития растений. Всходы растений озимой пшеницы могут появляются даже при 1-2° С, но для дружного появления всходов требуется более высокие температуры. При посеве озимой пшеницы, при температуре почвы 14-16° С, всходы появляются через 7-9 дней. При благоприятных условиях влажности и температуры почвы из зародыша появляются первые отростки побегов. Появление проростков изменяются в зависимости от сроков посева. При посеве озимой пшеницы в оптимальные сроки, сокращаются сроки между посевом и появлением всходов, повышается полевая всхожесть семян (Тухсинов и др.).

После посева семян на почву иногда бывает недостаточно тепла, но влаги предостаточно, при этом семена начинают прорасти, впитывая в себя всю влагу

почвы, удлиняя период всходов. Но долгое нахождение в почве увлажненных семян приводит к гниению, заражению различными грибковыми заболеваниями, ослаблению семян и снижению полевой всхожести.

По мнению Ноббе пшеница при прорастании проходит нижеследующие этапы: насыщение влагой, активизацию, удлинение и разделение клеток. При благоприятных условиях активизируется прохождение этапов, дополняя друг друга.

В условиях северной зоны Республики Каракалпакстан обильные осадки после посевов приводит к уплотнению почвы, и как следствие понижается температура почвы, что приводит к резкому снижению полевой всхожести семян. Возникновение таких условий замедляют появление всходов на 16-17 дней. При достаточной температуре, влагообеспеченности и питательных веществ, при дальнейшем развитии растений пшеницы, температура останется решающим фактором. Рост и развитие растений напрямую зависит от температурного режима почвы. При прорастании семян происходит определенные биохимические процессы, одни ферменты катализирует, но для активизации других ферментов требуются определенный температурный режим. Поэтому для каждого растения требуются минимум, оптимум и максимум температуры. Такие температурные критерии зависят не только от вида растений, сорта, но и от фазы развития растений (В.С.Шевелуха). После появления всходов через 13-15 дней начинается фаза кущения. При температуре 12-15° С в зависимости от сроков посевов, влажности и температуры воздуха продолжительность фазы кущения продлится 30-45 дней. При достаточной влажности воздуха, снижения температуры на 6-10° С и при облачной погоде замедляются рост и развитие растений, но такие условия благоприятствует интенсивному развитию фазы кущения. При создании благоприятных условия на каждом кусте растений появляются 3-5 побегов. В условиях Узбекистана озимая пшеница требует 1800-2100° С суммы эффективных температур.

Для озимой пшеницы в осенне-зимний период при безоблачной, сухой дневной погоде с температурой 10-12° С и отрицательные ночные температуры способствует к накоплению углеводов и создаются благоприятные условия для закаливанию и хорошей перезимовки растений.

При потеплении температуры воздуха весной создаются хорошие условия для роста и развития растений [1-3].

Оптимальной температурой для роста и развития растений является температура воздуха 10-12° С. Для озимой пшеницы в фазе трубкования оптимальной температурой является 15-16° С, фазы колошения 18-20° С, в фазу созревания - 22-30° С. Максимальной температурой для озимой пшеницы по сортовым особенностям является 40-42° С (Х.Н.Атабаева).

Список литературы

1. Атабаева Х.Н. - Ўсимликшунослик. Т. "Ме нат" 2000 й.
2. Тухсинов М. ва бош . - Дала экинлари селекцияси ва уру чилиги. Т. "Ў итувчи" 1990 й.
3. Шевелуха В.С. - Периодичность роста сельскохозяйственных растений и пути ее регулирования. М. "Колос" 1980 г.

© К.Г. Абдрасулиев, 2017

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 379.85

Л.А. Маренкова
магистрант
ФГАОУ ВО "БФУ им. И. Канта"
г. Калининград, Россия

ИСТОРИКО-КУЛЬТУРНЫЕ РЕСУРСЫ И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ТУРИСТСКО-РЕКРЕАЦИОННЫХ ЗОН КАЛИНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

Калининградская область - особая, эксклавная, территория Российской Федерации. Оторванность региона от "материковой" части, историко-культурное наследие, туристско-рекреационный потенциал и наличие высокоразвитых конкурентов с аналогичным туристско-рекреационным потенциалом (республики Польша и Литва) предполагает особую специфику как развития территории области в целом, так и отдельных ее районов. Одним из таких регионов является Багратионовский район области (см. рисунок).



Рис. Карта муниципальных образований Калининградской области [1]

Багратионовск часто называют "город на границе", который расположился среди холмов и озер у западной границы России. Город Багратионовск расположен в юго-западной части Калининградской области в 37 километрах от областного центра - города Калининграда. Багратионовский район на западе граничит с Мамоновским городским округом, на севере - с Ладушкинским городским округом и Гурьевским районом, на северо-востоке - с Гвардейским районом, на востоке - с Правдинским

районом, на юге располагается в 1,5 км от пограничного перехода "Багратионовск-Безледы", через который автомобили направляются в Республику Польша в сторону Бартошице, Ольштына, Миколаек, Варшавы. Население: всего - 6,229 тыс. человек, в том числе: городское - 6,229 тыс. человек из них: трудоспособное - около 2,7 тыс. человек, учащиеся - более 1,0 тыс. человек, пенсионеры -1,6 тыс. человек, безработные -36 человек [2].

В состав территорий поселений Багратионовского муниципального района входит 88 населённых пунктов. Административным центром Багратионовского муниципального района является город Багратионовск.

Имя героя Отечественной войны 1812 года генерала Петра Ивановича Багратиона было дано городу 7 сентября 1946 года и тогда же началась новая, российская страница в истории бывшего восточно-прусского города Прейсиш-Эйлау. Прейсиш-Эйлау был основан в 1336 году. В эпоху наполеоновских войн город Прейсиш - Эйлау стал известен всей Европе тем, что 7-8 февраля 1807 года произошло сражение между французской и русско-прусской армиями. Французской армией командовал сам император Наполеон, русской - генерал Леонтий Леонтьевич Беннингсен. В этом сражении Наполеон впервые не одержал победы [3].

Город дышит историей, и прогулка по его улочкам доставит вам истинное удовольствие, тем более что все достопримечательности Багратионовска находятся вокруг центральной площади.

В центре площади - бюст князю Петру Багратиону, рядом краснокирпичное здание дома культуры (бывшая администрация округа Прейсиш-Эйлау), на втором этаже которого разместились интересный городской краеведческий музей.

Приехав сюда, необходимо посетить один из самых красивых храмов области - церковь святых мучениц Веры, Надежды, Любви и матери их Софии. Это первая в нашей области церковь, построенная по православным канонам (1997 год). С церковной площадки хорошо видно большое здание под черепицей - сохранившаяся часть старинного замка, с которой начинался город в XIV веке, перестроенное в гостиничный корпус (в данный момент не работает). На улице Центральной есть дом с памятной доской, в котором в 1807 году останавливался Наполеон. На юге, за озером на холме, хорошо видно здание бывшей лютеранской кирхи (XIV век), перестроенное после войны в заводской цех. Также в Багратионовском районе в поселке Владимирово (Тарау), расположена Кирха Св. Катарини. На самом вершине ныне полуразрушенной церкви возвышаются остатки статуи Святой Катарини. Кирха в Тарау причастна к созданию песни "Анхен из Тарау" - популярной народной песни в Германии, Австрии и Швеции [4].

Багратионовск сегодня является центром ветеранского движения воинов-интернационалистов. Здесь проходят слеты, встречи, конференции ветеранов и участников локальных войн и конфликтов. В культурно-досуговом центре Багратионовска проводится традиционный конкурс солдатской и военно-патриотической песни "Виктория", в последние годы ставший международным.

Главное событие Багратионовска, на которое съезжаются любители истории не только со всей области, но и из ближнего и дальнего зарубежья - это реконструкция битвы 1807 года. Также здесь шумно отмечают такие праздники как День города, 9 мая и другие значимые даты.

На территории Багратионовского муниципального района находится 18 объектов культурного назначения. Из них 2 парка, 1 бюст П.И.Багратиона и 15 мемориалов - захоронений советских воинов, погибших в Великую Отечественную войну в 1945 году. На территории района расположены 5 предприятий коллективных средств размещения. Среди крупных парк-отель "Филипп", гостевой дом СПК "Мушкино", турбаза "Лесная сказка", гостиница Багратионовск, ООО "Ника". Возле объектов туристического показа размещено 6 информационных щитов, также имеются информационные табло о туристических маршрутах и услугах (СПК "Мушкино" и парк-отель "Филипп"). В гостиницах осуществляется безналичный расчёт, персонал владеет иностранными языками [5].

На территории района располагаются 17 объектов, отнесённых к ресторанам, кафе, барам. В большинстве предприятий официанты одеты в униформу и имеют именные таблички. В районе имеется достаточно предприятий для обслуживания групп из 30-40 человек. Объекты исторического показа практически полностью оборудованы стоянками автотранспортных средств. Хочется отметить памятники архитектуры и истории, которые достались нам из далекого прошлого: памятник в честь сражения при Прейсиш-Эйлау 1807г.; кирха Талау; кирха Мюльхаузен; форбург замка Прейсиш-Эйлау [6].

В Багратионовском районе имеется широкая гидрологическая сеть (озера) богатые рыбой (класс рыб - судак, лещ, окунь, ерш, плотва, карась, щука, форель, лосось, балтийский осетр, угорь). На всей территории муниципального образования имеется сеть транспортных сообщений. Шоссейные, железнодорожные, грунтовые дороги равномерно покрывают всю площадь территории и соединяют г. Багратионовск с городом Калининградом.

В результате проведенного анализа были выявлены факторы, негативно влияющие на развитие туризма в Багратионовском районе:

- недостаточно развитая туристская инфраструктура, необходимая для историко-культурного туризма;
- недостаток высокопрофессиональных кадров, способных разработать качественный региональный туристский продукт, а также обеспечить его реализацию;
- скудный ассортимент экскурсионных туристских маршрутов и услуг.

Для устранения вышеуказанных факторов, рекомендуется активизировать деятельность по следующим направлениям:

- разработка интересных культурно-познавательных туристских маршрутов, ориентированных на самые разные группы потребителей, в том числе туры выходного дня;
- создание новых турпродуктов по направлению "культурно-познавательный туризм", перевод потенциальных объектов туристского показа в состояние эксплуатации;
- в рамках приграничного сотрудничества активно осуществлять обмен опыта в сфере туризма.

Проанализировав культурно-исторический потенциал Багратионовского района, можно сделать вывод о том, что культурно познавательный туризм и дальше будет развиваться высокими темпами, при условии инвестирования средств в развитие объектов показа и продвижение этого вида туризма в регионе.

Список литературы

1. Семенова Л. В., Кропинова Е. Г., Драгилева И. И., Зайцева Н. А., Гуменюк И. С. Стратегии развития туризма в Калининградской области: проблемы и перспективы. М. : Русайнс, 2016.
2. Официальный сайт Правительства Калининградской области. URL: <https://gov39.ru/vlast/muni/bagratiyonovskiy-munitsipalnyy-rayon.ph> (дата обращения: 24.05.2017)
3. Официальный сайт МО Багратионовское городское поселение. URL: <http://gorodbagrat.ru/assets/> (дата обращения: 24.05.2017) .
4. Багратионовский район - Prussia39.ru. URL: www.prussia39.ru/geo/geo.php?id= (дата обращения: 26.05.2017)
5. Сайт Багратионовск - Preussisch Eylau URL: <http://pr-eylau.ru/> дата обращения: 20.05.2017)
6. Официальный сайт Региональный информационный центр туризма URL: <http://visit-kaliningrad.ru/search> (дата обращения: 18.05.2017)

© Л.А. Маренкова, 2017

УДК 379.85

Л.А. Маренкова

магистрант

Л.В. Семенова

к.э.н., доцент

ФГАОУ ВО "БФУ им. И. Канта"

г. Калининград, Россия

**ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТУРИСТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ В ДУБАЕ:
НИЗКОБЮДЖЕТНЫЙ ТУРИЗМ**

Туристическая отрасль, как и любая сфера мировой экономики, не стоит на месте - в своем развитии она стремится охватить как можно больший потребительский сегмент и удовлетворить потребности большого круга путешественников. Это утверждение как нельзя более справедливо для эмирата Дубай, известного во всем мире, в первую очередь, как поразительное туристическое направление.

Дубай отличается выгодным географическим расположением и высокоразвитой современной инфраструктурой, рост которой обеспечивается за счет принятия правительством необходимых мер[1].

Устойчивый рост числа переселенцев, переезжающих в Дубай ради карьерного роста, склонность туристов к учету интересов семьи и религиозных убеждений при выборе места отдыха, а также заметное снижение среднего возраста путешественников приводят к изменению туристических предпочтений, на которое эмират своевременно и гибко реагирует за счет модернизации индустрии гостеприимства.

Развитием туризма территории занимается Департамент туризма и коммерческого маркетинга (Department of Tourism and Commerce Marketing, DTCM)-основной орган по планированию, надзору, развитию и продвижению туристического сектора в Дубае[2]. Департамент целенаправленно работает над укреплением экономики Дубая посредством привлечения туристов, наращивания иностранных инвестиций в эмират и анонсирования Программы Дубая по развитию туризма до 2020 года, которая предусматривает, помимо прочего, повышение ежегодного числа гостей города до 20 миллионов к 2020 году (см. рисунок).

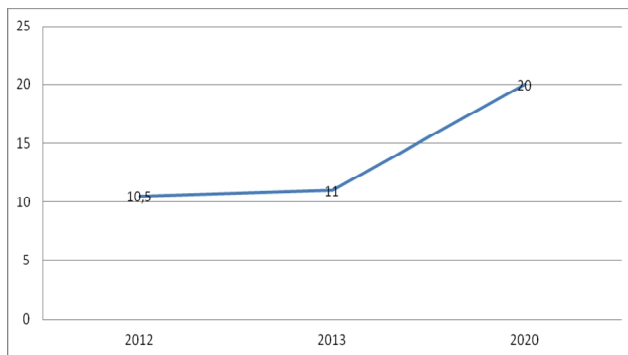


Рис. Прогноз увеличения туристического потока в Дубай, млн чел. [3]

Одновременно создан новый орган маркетинговых управлений, целью которого является разработка бренда, продвижение и маркетинг эмирата Дубай - Корпорация Дубая по туризму и коммерческому маркетингу (DubaiCorporationforTourismand CommerceMarketing, DCTCM). Работа DCTCM направлена на частный и государственный секторы туризма и коммерческих партнеров в целях продвижения позиции Дубая в качестве ведущего международного центра для бизнеса и отдыха в мире. Основные направления включают развитие эмирата, как одного из основных направлений для туризма, развлечений и проведения мероприятий; продвижение имиджа эмирата, как благотворной среды для международного бизнеса, имеющего все удобства, инфраструктуру, необходимые условия для проведения мероприятий и приобретения опыта, необходимого для содействия торговле; и привлечение региональных и международных компаний к созданию филиалов в эмирате[4].

Будучи одним из наиболее динамично растущих мегаполисов мира, Дубай широко известен элитными отелями, роскошными торговыми центрами, ухоженными пляжами и изысканными ресторанами, которые и превратили город в одно из популярнейших туристических направлений планеты.

В настоящее время Арабские Эмираты в целом и Дубай, в частности, столкнулись с необходимостью подстройки под интересы такого сегмента рынка, как молодежь с невысоким уровнем дохода, так как количество этих туристов, в особенности, граждан России, Китая и Индии, неуклонно растет. Эмират пользуется популярностью и у бизнесменов, заинтересованных в организации выездных конференций и поощрительных мероприятий для своих сотрудников, т.к. отличается выгодным географическим расположением и высокоразвитой современной инфраструктурой.

Несмотря на то, что традиционно туристы приезжают в эмират прокатиться на яхте по кристальным водам у набережной DubaiMarina, совершить эксклюзивные покупки в крупнейшем торгово-развлекательном центре мира DubaiMall и по достоинству оценить сервис единственного в мире семизвездочного отеля BurjAlArab, среди гостей Дубая становится все больше лиц со средним достатком, желающих ознакомиться с достопримечательностями мегаполиса с минимальными затратами [5].

Осознавая этот тренд, застройщики отелей Дубая начинают рассматривать возможность выхода в бюджетный сегмент, который начал формироваться на рынке

гостиничной недвижимости эмирата еще несколько лет назад, но только недавно получил особую популярность.

Владельцы гостиничной недвижимости и отельные операторы начинают уделять больше внимания адаптации своих предложений под запросы путешествующей молодежи, отдающей предпочтение бюджетному отдыху и товарам масс-маркета. В связи с этим рынок гостиничной недвижимости Дубая переживает трансформацию, необходимую для достижения целей эмирата по привлечению 20 миллионов туристов ежегодно к 2020 году [6].

Таким образом, по прогнозам аналитиков индустрии, на протяжении следующих пяти лет молодые путешественники в возрасте до 35 лет составят 75% всех мировых туристов. Эта категория туристов при планировании путешествий стремится обеспечить оптимальное соотношение цены и качества, и именно их модель поведения, как ожидается, обеспечит устойчивый и здоровый рост туристической индустрии в долгосрочном периоде [7].

При этом отели среднего ценового сегмента, предлагающие возможности для бюджетного отдыха, не представляют собой конкурентную угрозу для сегмента премиальных отелей - вместо этого они представляют собой привлекательную альтернативу для путешественников со средним уровнем дохода, интересующихся неповторимой атмосферой Дубая, но стремящихся минимизировать затраты на поездку. Отмечается, что эта тенденция благотворно сказывается на рынке розничной торговли эмирата - чем меньше средства туристы тратят на размещение в отелях, тем больше они готовы потратить на посещение достопримечательностей Дубая и шоппинг.

Ускоренное развитие туристической инфраструктуры Дубая стимулируется и тем, что предъявляет требования к широкому сегментированию рынка услуг эмирата, готового к проведению международной выставки WorldExpo 2020. Впервые за 160 лет существования этого мероприятия выставка будет проводиться на территории Ближнего Востока. По прогнозам, за шесть месяцев своей работы WorldExpo привлечет в Дубай около 25 миллионов посетителей, что обуславливает потребность в масштабном развитии индустрии гостеприимства.

Следовательно, значимость сегмента низкобюджетного туризма для индустрии гостеприимства настолько высока, что именно перспективы и значимость этого сектора туристического рынка были выбраны в качестве ключевой темы грядущей отраслевой выставки-конференции ArabianTravelMarket - одного из наиболее масштабных региональных мероприятий туристической отрасли, ежегодно проводящихся на территории Дубая с 1995 года.

Список литературы

1. Густерин П. В. Города Арабского Востока. М.: Восток-Запад, 2007.
2. Официальный сайт Департамента туризма Дубая. URL: <https://www.visitdubai.com> (дата обращения: 07.05.2017 г.)
3. Сервер туризма и путешествий. Основные цели международных туристских прибытий. URL: <http://www.travel.ru/> "Travel.ru" (дата обращения: 06.05.2017г.).
4. Ежедневная электронная газета Российского союза туристической индустрии "RATA-news". URL: <http://www.ratanews.ru> (дата обращения: 06.05.2017г.).
5. Центр статистики Дубая. URL: <https://www.dsc.gov.ae/> (дата обращения: 08.05.2017г.).
6. Официальный сайт британской компании-застройщика в Дубае "TheFirstGroup". URL: <https://www.thefirstgroup.com/> (дата обращения: 06.05.2017г.).
7. Zaitseva Natalia A., Semenova Lyudmila V., Larionova Anna A., Yumatov Konstantin V., Hamnaeva Nina I. The role of human resource capacity to ensure the competitiveness of the cross-border cooperation projects in the tourism and hospitality industry // IEJME-Mathematics Education - IEJME. 2016. Vol. 11 Issue 7. P. 1961-1970.

© Л.А. Маренкова, Л.В. Семенова, 2017

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

УДК 101

С.С. Стародубцев

студент

Тюменский Индустриальный Университет

г. Тюмень, Россия

ИМПЕРИАЛИЗМ: МОДЕЛЬ ГОБСОНА

Глобализация экономики в начале XX века служила процессу создания единого мирового рынка. "Монополистические союзы капиталистов, картели, синдикаты, тресты делят между собою, прежде всего внутренний рынок, захватывая производство данной страны в свое, более или менее полное, обладание. Но внутренний рынок, при капитализме, неизбежно связан с внешним. Капитализм создал всемирный рынок. И по мере того, как рос вывоз капитала и расширялись всякие заграничные и колониальные связи и "сферы влияния" крупнейших монополистических союзов, дело "естественно" подходило к всемирному соглашению между ними, к образованию международных картелей. Это - новая ступень [5] всемирной концентрации капитала и производства, несравненно более высокая, чем предыдущие" [4].

Джон Аткинсон Гобсон (Hobson) - английский экономист и реформист. Окончил колледж Линкольна в Оксфорде (1878). В 1887-97 читал курс политической экономии в Оксфордском и Лондонском университетах. Сторонник теорий предельной полезности, предельной производительности и недопотребления. Главный труд Гобсона - "Империализм" (1902), в котором он, по словам В. И. Ленина, "... дал очень хорошее и обстоятельное описание основных экономических и политических особенностей империализма". Отвергая в целом его концепцию, Ленин использовал в книге "Империализм, как высшая стадия капитализма" фактический материал и отдельные выводы его работы. Критикуя империализм, Гобсон утопически призывал возвратиться к условиям домонополистического капитализма, отдельные пороки которого он мыслил устранить путём парламентских реформ. В 3-м издании своего труда "Империализм" (1938) Гобсон солидаризировался с демократическими силами, борющимися с фашизмом [6].

В своей книге "Империализм", написанной в 1902 году, Гобсон говорил о существовании предпосылок для начала мировой войны. "Если мы хотим удержать за собой все, что мы захватили, начиная с 1870 года, если мы хотим состязаться с юными промышленными народами в деле раздела территорий и сфер влияния в Азии и Африке, мы должны готовиться к войне"¹². Часто утверждают, что процесс территориального расширения фактически уже закончен. Это совершенно неверно. Правда, большинство "отсталых" рас поставлено в некоторую зависимость от той или иной "цивилизованной" державы: созданы колонии, протектораты, сферы влияния. Но в большинстве случаев все это указывает скорее на начало империализации, чем на полную законченность этого процесса" [6, с. 179].

Дж. А. Гобсон рассматривал империализм, как определенным образом обусловленную политику территориальной экспансии, являющейся чем-то ненормальным, о чем он прямо писал в вводящей части своей работы: "Настоящее исследование определенно относится к области социальной патологии, и потому в нем не делается никаких попыток скрыть злокачественность недуга" [1, с. 17].

Гобсон считал колониализм и империализм различными понятиями: "Поскольку колониализм выражается в переселении части народа на свободные или малонаселенные чужие земли, где эмигранты сохраняют полные права гражданства родной страны или устанавливают местное самоуправление, согласованное с ее учреждениями и находящееся в конечном счете под ее контролем, он может рассматриваться как естественное продвижение национальности, как территориальное расширение ее земельных фондов, языка и учреждений [1, с. 21]. "Современная территориальная экспансия метрополий резко отличается от колонизации скудно заселенных земель умеренной зоны, куда белые колонисты приносят с собой систему управления, промышленность и другие достижения цивилизации родной страны [1, с. 36].

Рассматривая империализм, каким он являлся в начале XX века, Гобсон писал, что "особенность современного империализма, рассматриваемого с политической точки зрения, заключается, главным образом, в том, что его одновременно осуществляют несколько народов. Наличие целого ряда соперничающих в этом отношении государств - совершенно новое явление. Основная идея империи в древнем и средневековом смысле слова заключалась в федерации государств под гегемонией одного из них, обнимающей весь известный и признанный мир, как его понимал Рим в термине "раx romana". Когда римские граждане, обладавшие всей полнотой гражданских прав, встречались на протяжении всего известного им мира и в Африке и в Азии, равно как в Галлии и Британии, империализм заключал в себе подлинный элемент интернационализма. Империя отождествлялась с интернационализмом, хотя она и не всегда основывалась на идее равенства народов" [1, с. 22-23]. "Современный империализм отличается от империализма былых времен, во-первых, тем, что честолюбивые стремления создать единую могучую империю уступили место теории и практике соперничающих между собой империй, из которых каждая охвачена одними и теми же вождениями политической экспансии и коммерческой наживы; во-вторых, преобладанием интересов финансовых, интересов денежного капитала над чисто-торговыми интересами" [1, с. 242].

Большое внимание Гобсон уделяет неравному положению различных частей Британской империи.

"Британские "колониальные владения" распадаются официально на три группы:

- 1) "коронные колонии", в которых корона пользуется правом полного контроля над законодательством, при чем управление ведется чиновниками под контролем центрального правительства;
- 2) колонии, обладающие представительными учреждениями, но без ответственного правительства, и в которых корона пользуется только правом законодательного veto, а центральное правительство сохраняет контроль над государственными делами;
- 3) колонии, обладающие представительными учреждениями и ответственным правительством, при чем корона пользуется только правом законодательного veto, а центральное правительство не имеет права контроля ни над одним чиновником, за исключением губернатора" [1, с. 34-35].

И "если наши вольные самоуправляющиеся колонии окрыляли надеждами, поощряли и отчасти направляли демократические стремления Великобритании, и не только периодическими успехами в искусстве народного управления, но и господствовавшим в них духом свободы и равенства, то наши деспотически управляемые владения всегда способствовали порче характера нашего народа, воспитывая в нем угодливость перед снобом, преклонение перед богатством и чинами, прививая скверные пережитки феодального неравенства" [1, с. 128].

В противоположность Ленину, Гобсон отрицал то, что империализм является структурной потребностью экономики метрополии. В ней была возможна и необходима политика перераспределительного налогообложения, которая бы создавала обратный эффект в виде подрезания соответствующего экономического корня (конечные избыточные сбережения) и стимулирования отечественного спроса (уменьшение конечного недопотребления) [7].

"Если бы порядок распределения доходов или потребительская способность соответствовали наличности действительных потребностей, тогда, очевидно, потребление возрастало бы с каждым подъемом производительности, так как людские потребности безграничны, и не было бы избыточных сбережений. Но дело обстоит совсем иначе в таком экономическом строе общества, в котором распределение не согласовано с потребностями, а определяется иными условиями; в котором часть людей обладает потребительской способностью далеко превосходящей их действительные нужды или возможные потребности, тогда как другая настолько лишена этой способности, что не может удовлетворить даже основных требований своего физического существа" [7, с. 81].

"Хотя с 1870 г. Произошло значительное увеличение британских владений, вызвавшее соответствующее сокращение числа и размера "чужих земель" эта империалистическая экспансия, тем не менее, не сопровождалась увеличением торговли между метрополией и ее владениями, насколько можно судить по великобританскому импорту и экспорту" [7, с. 42].

В своей книге Гобсон достаточно прямо пишет о фактически надправительственных структурах, определяющих империалистическую политику: "Богатство банкирских домов, размах их операций и их космополитическая организация делают их первыми и решительными сторонниками империалистической политики. Они, обладая самой большой ставкой в деле империализма и обширнейшими средствами, могут навязать свою волю международной политике" [7, с. 66].

И в других местах своей книги Гобсон об этом пишет: "Если частные интересы владельцев капитала могут столкнуться с общественными и привести к губительной политике, то еще большую опасность представляют специфические интересы финансиста, главного дельца по размещению капиталов.

В книге, написанной в 1902 году, Гобсон говорил о существовании предпосылок для начала мировой войны. Так он писал о

случаев все это указывает скорее на начало империализации, чем на полную законченность этого процесса" [7, с. 179].

Сравнивая современный ему империализм с Римской империей, Гобсон предсказывает, что его ждет такой же конец, в силу законов обожествляемой Гобсоном "природы": "Современный империализм в наиболее существенных чертах ничем не отличается от старого примера. Элемент политической дани сейчас отсутствует или играет второстепенную роль; наиболее грубые формы рабства исчезли, а некоторые факты более естественного или бескорыстного управления смягчают или оттеняют его определенно паразитарную сущность. Но природу не обманешь: законы ее действуют всюду, они обрекают паразита на атрофию, на вымирание и полное исчезновение; этих законов не избежать ни народам, ни отдельным организмам" [7, с. 286].

Альтернативой империализму Гобсон видел иные формы глобализации: "Подлинный сильный интернационализм, будь то форма или идея, подразумевает наличность могущественных, уважающих себя национальностей, ищущих союза на почве общих народных нужд и интересов. Такой ход исторического развития соответствует больше закону социального роста, чем зарождение анархического космополитизма индивидуальных единиц посреди общего упадка национальной жизни. Национализм - прямой путь к интернационализму, и если между ними замечается антагонизм, мы вправе подозревать искажение его природы и целей. Подобным искажением является империализм, при котором народы, нарушая границы естественной ассимиляции, превращают здоровое соревнование различных национальных типов в разбойную борьбу, соперничающих друг с другом империй" [7, с. 24]. Это представление Гобсона сегодня воплотилось в форму, названную Э. Валлерстайном "мирозкономикой". Валлерстайн выделяет экономически доминантным только последнюю историческую эпоху, названную в его системе "мирозкономикой". Предыдущие этапы развития были связаны с приматом политики ("мироимперии") и приматом культуры ("минисистемы")" [2].

Д.А. Гобсон является первым серьезным исследователем новых форм империализма, появившихся к началу XX века, обозначившим значение именно финансового капитала в их появлении и развитии. Какие-то из положений его книги с позиций сегодняшнего дня выглядят прозрением будущего, а какие-то, наоборот, несколько наивными. В любом случае нельзя отрицать, что именно Д.А. Гобсон оказал большое влияние на формирование нового учения империализме в начале XX века, на работы в данном направлении В.И. Ленина, взявшего на себя даже труд перевода книги английского экономиста.

Труд Гобсона об империализме имеет целью дать более точное определение выражению, которое у всех на устах и которое употребляется для обозначения самого могущественного течения в современной политике Запада. Хотя империализм был воспринят более или менее сознательно многими европейскими государствами и грозит сокрушить политическую изолированность Соединенных Штатов, тем не менее Великобритания продвинулась по этому пути настолько быстрее и решительнее других, что по достижениям своим может служить наиболее поучительным примером или предостережением.

Главная научная заслуга Дж. Гобсона как автора первой фундаментальной работы по теме империализма состоит в том, что, систематизируя ранее опубликованные материалы и оценки, он представляет империализм как двуединую категорию. В её основу он кладёт два взаимодействующих компонента - экономику и политику, преломляя их сквозь призму национализма [3].

Список литературы:

1. Гобсон Д.А // Империализм: учебное пособие. -3-е изд., перераб. и доп.- М.: Ленинград: Прибой, 2013. - 87 с.
2. Касимов Р.Х. Возрождение мироимперий: категория цивилизации в контексте миросистемного анализа // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. - №8(58): в 3 ч. Ч. II. 2015. - С. 96-98.
3. Культурология: История американской культуры: Учеб. пособие / Г.С. Кнабе, И.В. Кондаков, Т.Ф. Кузнецова и др.; Под ред. Т. Ф. Кузнецовой. - М.: Издательский центр "Академия", 2016. - 432 с.
4. Ленин В.И. Империализм, как высшая стадия капитализма. С. 364-365.
5. Политическая экономия (экономическая теория): учебник [и др.]; под общ. ред. д. э. н., проф. В. Д. Руднева. - 3-е изд. - М.: Дашков и К, 2013. - 856 с.
6. dic.academic.ru › dic.nsf/bse/159941/Гобсон (дата обращения 28.04.2016 года)
7. The new Palgrave a Dictionary of Economics". Ed. by J. Eatwell, M. Milgate, P. Newman. Перевод А. С. Скоробогатова. [Электронный ресурс]. - Режим доступа:library.by › portalus/modules/economics/referat. - Заглавие с экрана. - (Дата обращения 28.04.2016).

© С.С. Стародубцев. 2017

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Аманчаева К.Р., Кизимбаева А.Б., Абдиева С.Р. Научная составляющая инновационного потенциала региона.....	3
Вейсалова Х.Ш., Вейсалова С.Ш. Инвестиции в информационные технологии как ключевой фактор конкурентоспособности компании	5
Карасёва Ю.С. Анализ конкурентных сил. "Пять Сил Портера".....	8
Кузнецов С.В. Модель динамического ценообразования для розничного магазина	10
Маклакова Т.Г. Роль потребления домохозяйств в национальной экономике	15
Михасева Е.Н., Тюменева П.А. Основные аспекты модернизации системы таможенного контроля и его эффективности.....	17
Никитина О.Ю. Причины возникновения аутсорсинга.....	20
Песоцкая М.А. Учёт расчётов с бюджетом по налогам на предприятиях горнодобывающей промышленности.....	22

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Акопян А.С. Ответственность за вред, причиненный источником повышенной опасности.....	25
Буркова Е.Г. Альтернативные формы разрешения споров	28
Гайнетдинов Р.Р. Разграничение полномочий между региональными органами исполнительной власти и органами местного самоуправления: проблемные аспекты	30
Пересторонина Н.Н. Увольнение беременных женщин в связи с утратой доверия с государственной гражданской службы.....	32
Толоконникова М.В. Правовое положение арбитражного управляющего в законодательстве о несостоятельности (банкротстве).....	35

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Кустов П.В. Основные требования демократизации образовательного процесса	37
Нестерова Л.И. Концептосфера иноязычного текста как основа формирования поликультурной компетентности специалиста.....	41

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Касимов И.И. Анализ инновационных технических решений для систем обратного водоснабжения.....	43
--	----

Касимов И.И.		
	Повышение эффективности работы башенных градирен ТЭС.....	45
Минхайдоров Р.Р.		
	Расчет на прочность и оценка остаточного ресурса элементов трубопровода горячего промперегрева	48
Сабиров И.М.		
	Расчет тепловой энергии на собственные нужды котла -	н

Научное издание

Современные направления научных исследований

Сборник научных статей

В авторской редакции

Издательство не несет ответственности за опубликованные материалы.

Все материалы отображают персональную позицию авторов.

Мнение Издательства может не совпадать с мнением авторов

Подготовка оригинал-макета Р.О. Летфуллин

Подписано в печать 09.06.2017 г. Формат 60x84/16.

Усл. печ. л. 4,42 (4,75). Тираж 120. Заказ _____

ООО "Прайм"

443544, Самарская обл., Волжский р-н,

с. Курумоч, ул. Полевая, д. 49

web-site: www.prime163.ru

Тел.: 8 (846) 922-62-90 e-mail: prime.163@mail.ru

Отпечатано в типографии ООО "Прайм"